



**ゼロから安定継続  
月収10万ロードマップ**

# 0▶▶10安定継続ロードマップ

もしあなたがこの資料のチカラを手に入れば... ツマラナイ支配から抜け出すことができると共に、その他大勢とは違うサクセスストーリーを歩むことができるでしょう。

# 0 ▶ 10 安定継続ロードマップ

全ステップ5

ステップ1：10万を安定継続できるビジネスモデルの選択

ステップ2：売上構成を把握する

ステップ3：販売導線を作る

ステップ4：コンテンツを作る

ステップ5：集客を行う

# まずはステップ1から

全ステップ5

**ステップ1：10万を安定継続できるビジネスモデルの選択**

ステップ2：売上構成を把握する

ステップ3：販売導線を作る

ステップ4：コンテンツを作る

ステップ5：集客を行う



# 大前提：何を選ぶかで収入は激変

## 過去の僕の仕事

居酒屋バイト：年間30～50万の収入（正社員で280万ほど）

家庭教師バイト：年間50～70万の収入（正社員で300万ほど）

医薬品営業：年収342万

薬剤師：年収500万

どの業界で仕事をするのか、を変えるだけで収入が変化した

# 個人で稼ぐ時も同じ

選択で収入の8割が決まる

努力や才能よりも『選択』で収入は変わる。そのため、安定して月10万を稼げるようなビジネスモデルを選ぼう。

最短最速で安定継続月10万を作りたいのなら圧倒的にコンテンツビジネスを推奨します。

理由はこのあとの資料で解説します。

# 次はステップ2

全ステップ5

ステップ1：10万を安定継続できるビジネスモデルの選択

ステップ2：売上構成を把握する

ステップ3：販売導線を作る

ステップ4：コンテンツを作る

ステップ5：集客を行う

# まずは逆算思考で確信を得よう

月10万を逆算し分解

逆算して分解すればやるべきことが具体的に明確になります

- 1000円の商品を100人に売る
- 10,000円の商品を10人に売る
- 5万の商品を2人に売る
- 10万の商品を1人に売る

現実的な上記、黄色3つがオススメ。



# 安定して稼ぐなら単価をあげていく

## 売上構成要素

売上 = 集客数 × 成約率 × 単価

安定して稼いでいる人の多くは、単価が高めに設定してある。僕が知っている限り最大で900万、次が600万、そのあとに200万、150万、110万、80万、50万、30万、25万といったように高単価にも幅があります。自分の商品を販売するコンテンツビジネスは自分で価格を決められるという利点がある。

# 注意点：最初から高単価は売れない

初心者は低単価からでOK

価格＝情報価値＋付加価値（自分の独自価値）

付加価値をのちのち付けていけば、必ず価格をあげることができます。ですが、最初は「付加価値って何がつけられるの？」とよく分からないし「まだ自分には独自の価値なんて...」と感ずることがあるかもしれません。だから情報価値を与えるのに徹して問題ありません。のちのち付加価値が必ず付きます。

# 次はステップ3

全ステップ5

ステップ1：10万を安定継続できるビジネスモデルの選択

ステップ2：売上構成を把握する

ステップ3：販売導線を作る

ステップ4：コンテンツを作る

ステップ5：集客を行う

# 販売導線を作る

商品を確実にお客さんへ渡す

必要としている人にだけ商品を提供する流れが必須

なぜなら、信頼のない状態で商品をオファーしても信頼残高が減少するからです。販売導線の流れとしては下記です

SNS

配信

販売



# 配信のステップが必須

SNSだけでなく直接配信する

理由：興味を持ってくれた人にだけ配信したいから

公式LINEやメルマガ、LINEオープンチャット、Discordなどいろんなツールがあるので活用します。

SNS

配信

販売





# 配信に必要な6つの教育とは？

1. 信用の教育（信用されないと発信に疑心暗鬼を持たれる）

2. 目的の教育（見込み顧客をどこまで連れて行くかの約束）

3. 問題点の教育（つまづいている原因を明確化）

4. 手段の教育（問題点を解決する手段を明確化）

5. 行動の教育（行動しないと変化しないと伝える）

6. 投資の教育（最短最速で良い変化を起こす自己投資を伝達）

# 1.信用の教育

信用されるために必要なこと

- 実績の公開
- クライアント実績の公開
- コンテンツの質を上げる
- 情報発信の質を上げる
- 自己紹介をして自分を知ってもらう
- 優れているのではなく同じ境遇だったと伝える

# 2. 目的の教育

目的を見出すために必要なこと

- 発信を見ることでどうなれるのか？を伝える
- コンテンツを見ることでどうなれるのか？を伝える
- 商品やサービスを購入するとどうなるのか？を伝える
- クライアントさんがどうなったのか？を伝える
- 自分がどうなっているのか？を伝える

# 3. 問題点の教育

## 問題明確化に必要なこと

- 何が問題で理想の状態になれていないのか？を話す
- 問題の原因をハッキリと伝える
- 問題の解決を後ろ倒しにすると最悪な未来が待っていると伝達

# 4.手段の教育

## 手段明確化に必要なこと

- 問題点がなくなり理想を手に入れる手段を伝える
- 複雑でも誰にでも分かりやすい言葉で手段を伝える
- 他の手段だとなぜダメなのか？を伝える必要あり



# 5. 行動の教育

行動の壁ゼロ状態に必要なこと

- 行動したら良い未来が待っていることを見せる
- 行動しなかった時の恐ろしい未来を見せる
- 普段から小さな行動を習慣づけてもらう

# 6.投資の教育

投資の利点の伝達に必要なこと

- 自分がお金を使って良かった経験を伝える
- お金と時間を交換するものと話す
- 日頃から自己投資をしている様子を見せる

# 重要：教育は気づいてもらうこと

教育は教えるのと違う

知らないことに気づいてもらうこと

関わった人が成功へ向かうためには、何もしていない状況だとさまざまなブロックがあります。そのため、そのブロックを解除してってもらうために、知らないことに気づいてもらう必要性があります。そのために『教育』という概念を活用です。理想の未来へ導く先導者として責任がありますからね。

# 次はステップ4

全ステップ5

ステップ1：10万を安定継続できるビジネスモデルの選択

ステップ2：売上構成を把握する

ステップ3：販売導線を作る

ステップ4：コンテンツを作る

ステップ5：集客を行う

# コンテンツとは？

情報の集合体

無料コンテンツと有料コンテンツ（商品）も含まれます

さらに言うならば、有形と無形のコンテンツがこの世の中には存在します。コンテンツビジネスでいうならば、有形とは何かしらの電子媒体で渡すもの。例えば、動画・音声・文章を電子媒体で提供。一方で、無形とは媒体の形のないものです。例えばチャットサービス・コンサルティング・添削サービスなど。



# 自分のコンテンツを作るのは激ムズ？

分かれば簡単です

良い点：コンテンツを作れない人が大半なため継続して稼げる

実は、9割の人がコンテンツを持っていません。ただ、SNS運用している状況なんです。なぜなら、難しそうだと感じているから。逆にチャンスすぎるんですよ。ライバルが増えにくい方が圧倒的に楽に安定して継続して稼ぎやすいです。だから、僕はバズらずとも月100万の収益をあげたりしています。

# 人の有料コンテンツを販売しても...

つまり、アフィリエイトは微妙

理由：ビジネス的に限界が必ず来るから

別に販売代行（アフィリエイト）でも稼げます。なので、稼ぐだけに焦点を当てるのなら悪くはないですけども、限界がいつかきます。というのも、付加価値がつかず単価の限界があるため。あと、商品提供者に主導権を握られるために突然販売停止になることも考えられます。（アフィリエイトできなくなる）

# なら自分のコンテンツを作れば

安定継続収益を目指せる

理由を解説します

- 無料コンテンツを作ればファンが可能
- 有料コンテンツ（商品）は単価を自分で決められる
- コンテンツ作成に抵抗感を覚える人多数なためチャンス
- 有料コンテンツ（商品）を作れば誰の縛りもなくビジネスができる→**結果的に安定継続収益を見込める**

# コンテンツは3ステップで作成

①ジャンル決定

②入口と出口の決定

③コンテンツ内容と価格の決定

# ① ジャンルを決める

## お金

- ビジネス
  - 不動産
  - FX
  - 物販
- etc.

## 人間関係

- 婚活
  - 子育て
  - 夫婦仲
  - 復縁
- etc.

## 身体

- ED改善
  - 美肌
  - ダイエット
  - 不眠
- etc.

## 将来・スキル

- LP制作
  - Excel活用
  - 転職
  - コミュカ
- etc.

いつの時代でも悩みがつかないジャンルに参入が鉄則



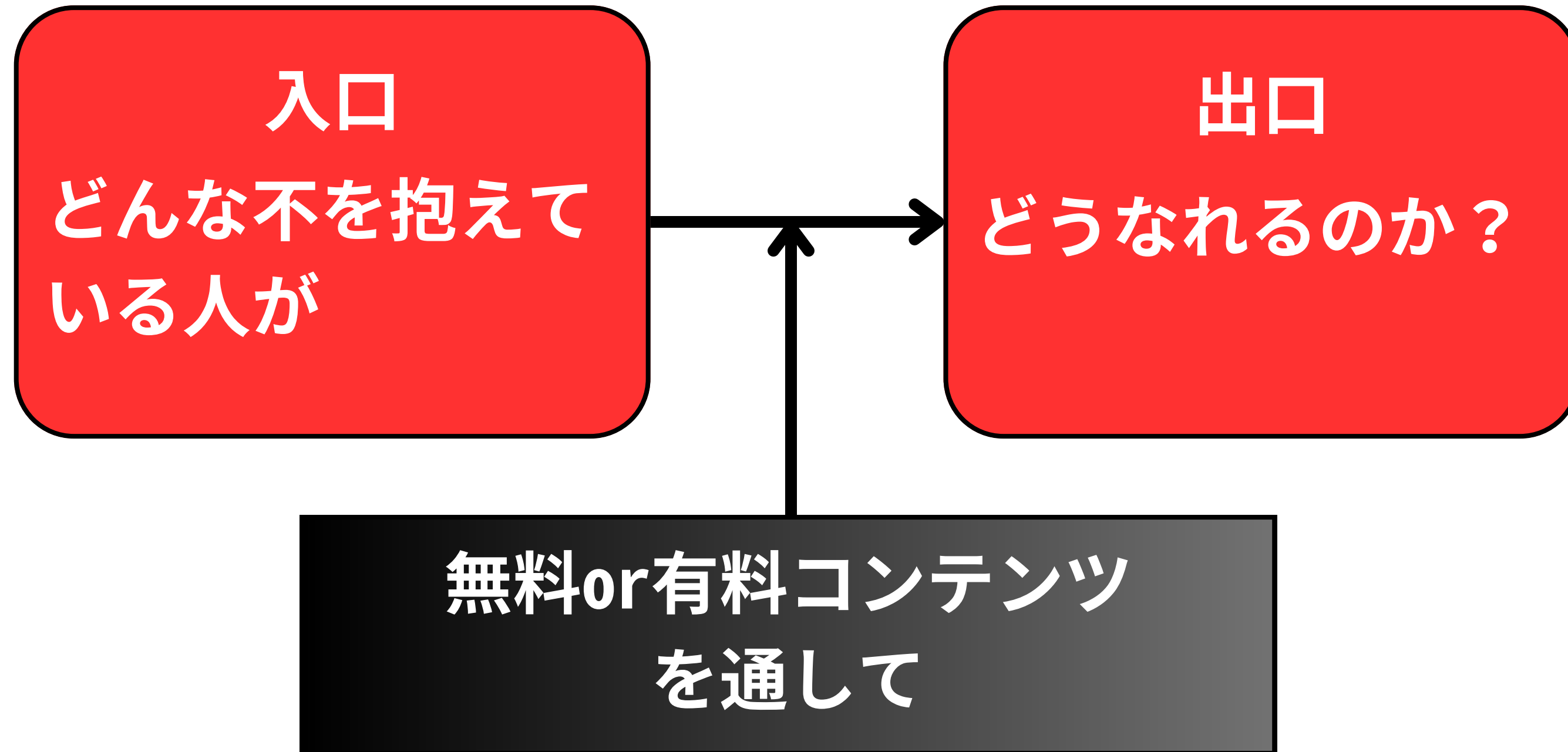
# ① ジャンルを決める (補足)

ビジネスは不の解消

不安・不満・不快・不備・不快感・不幸などの解決

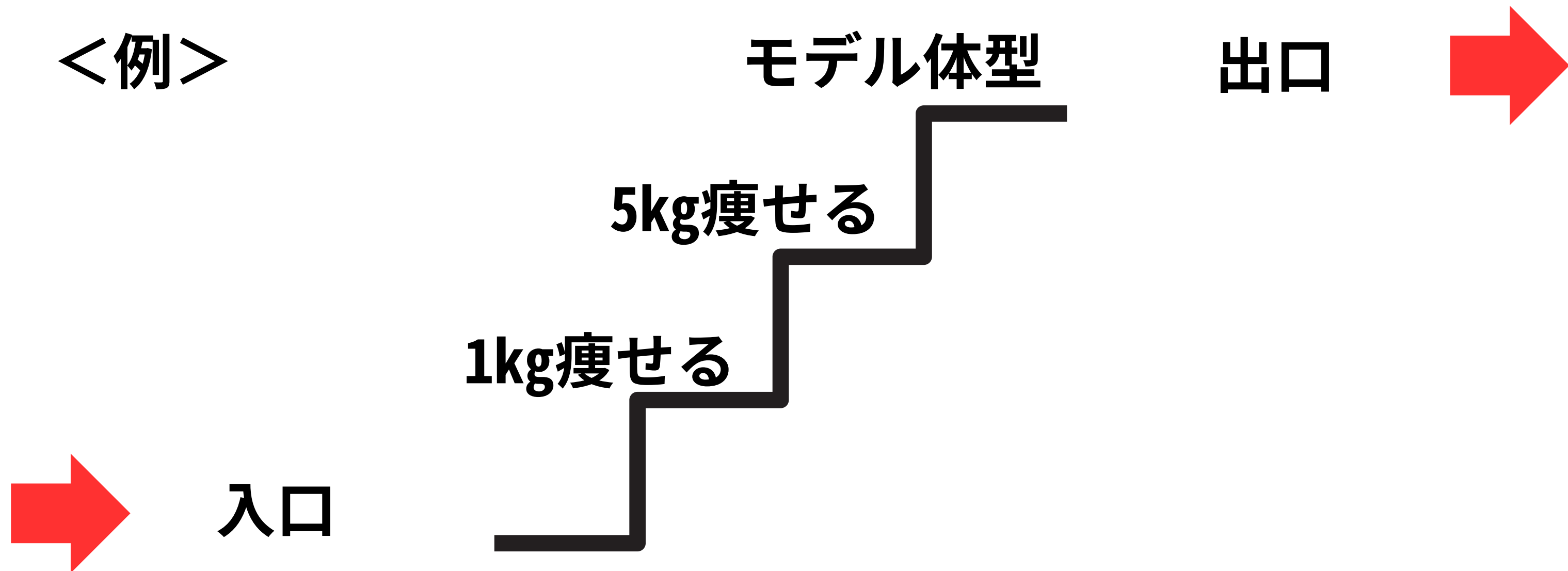
誰かの抱えている不を解消すれば、それは立派なビジネスとなる。不の尋常ないぐらい深ければ深いほど、不の解消価値は高い。そのため、単価が必然的にあがる。例えば、ゼクシィは『結婚準備に関しての不を解消』リクナビは『転職の不を解消』ホットペッパーは『店舗の集客の不を解消』

## ② 入口と出口を決める



## ② 入口と出口を決める

<例>



階段の踊り場にある目標の決め方は多種多様。そのため、切り口はいくらでもある。→ライバルと差別化できる

# ② 入口と出口を決める

ステップ化する

入口と出口を決めた後は入口から出口に行くためのステップ化

<例>ゼロから商品を販売しゼロイチ突破

- 自分の商品を作る
- 販売導線を作る
- 集客をする
- 販売する

# ③コンテンツ内容と価格の決定

ダイエットであれば、バナナダイエットなのか、パーソナルトレーニングのダイエットなのか、手法の内容と価格です

内容は具体的に何にする？

→個別サポート・チャットサポート・会員サイト・オンライン作業会・動画教材・PDF教材など

価格は？（無料コンテンツの場合は0円）

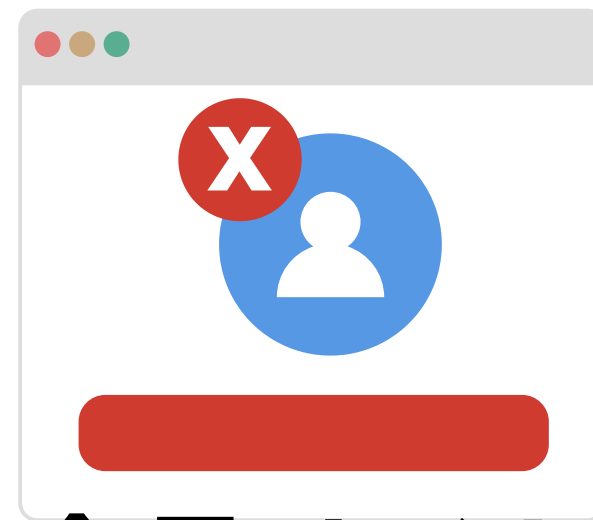
→競合をリサーチして相場感覚を身につけるの良し。

# ③コンテンツ内容と価格の決定

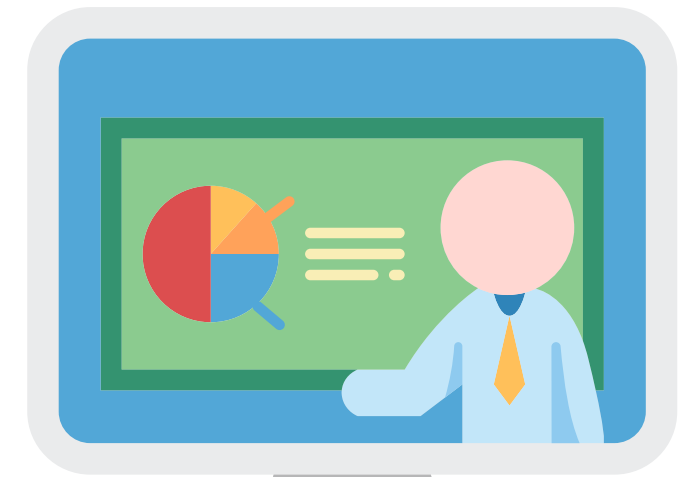
## 商品の種類



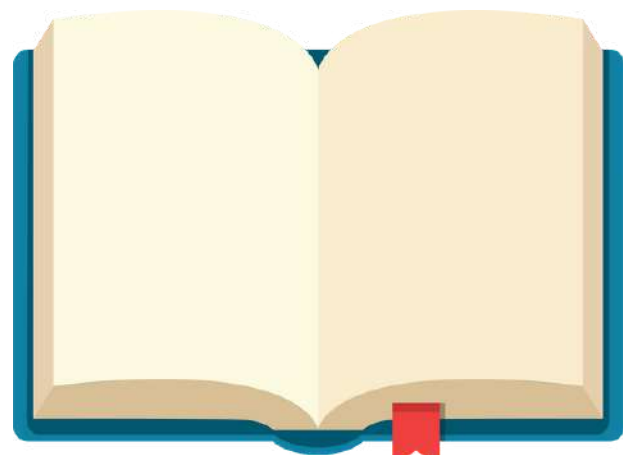
オンライン教材



会員サイト



講座



書籍



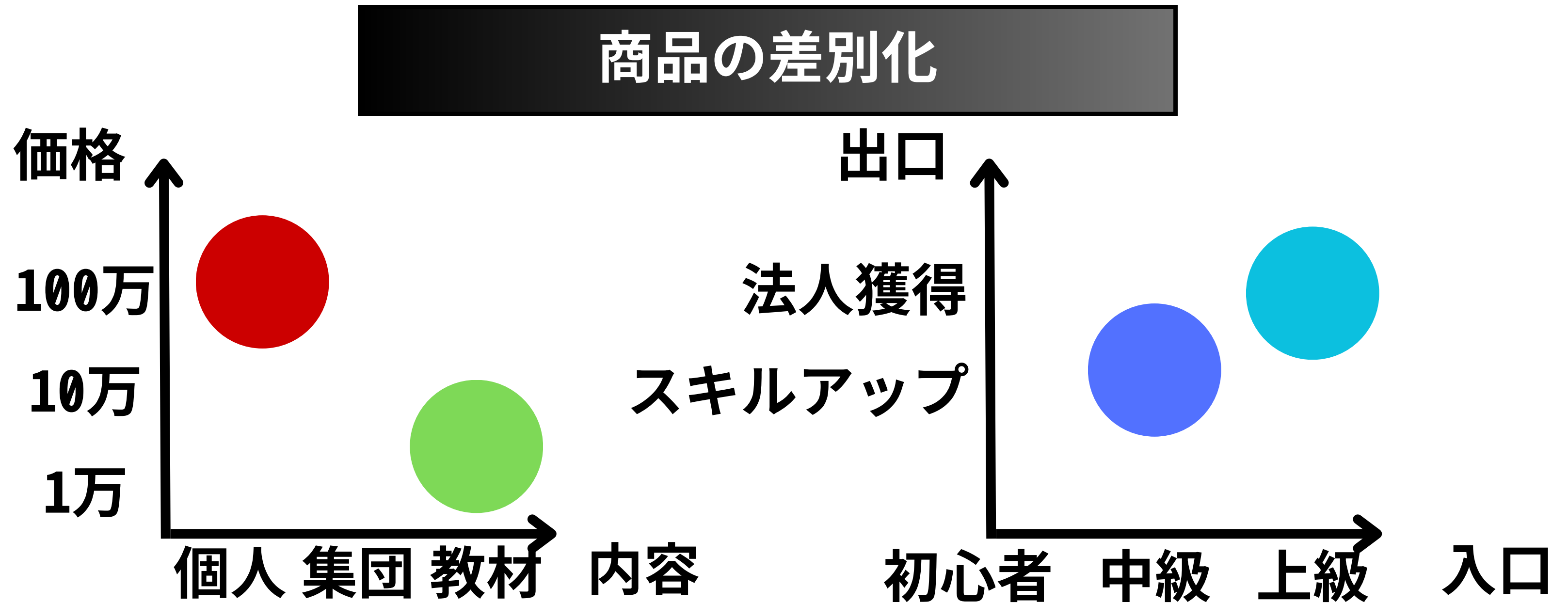
サポート



サロン



# ③コンテンツ内容と価格の決定



2軸で確認してみても差別化できるポイントを探す。軸は自分で決定する。例えば、入口や出口を変えてみてより専門家へ。

# ③コンテンツ内容と価格の決定

初心者でもコンテンツは作れる

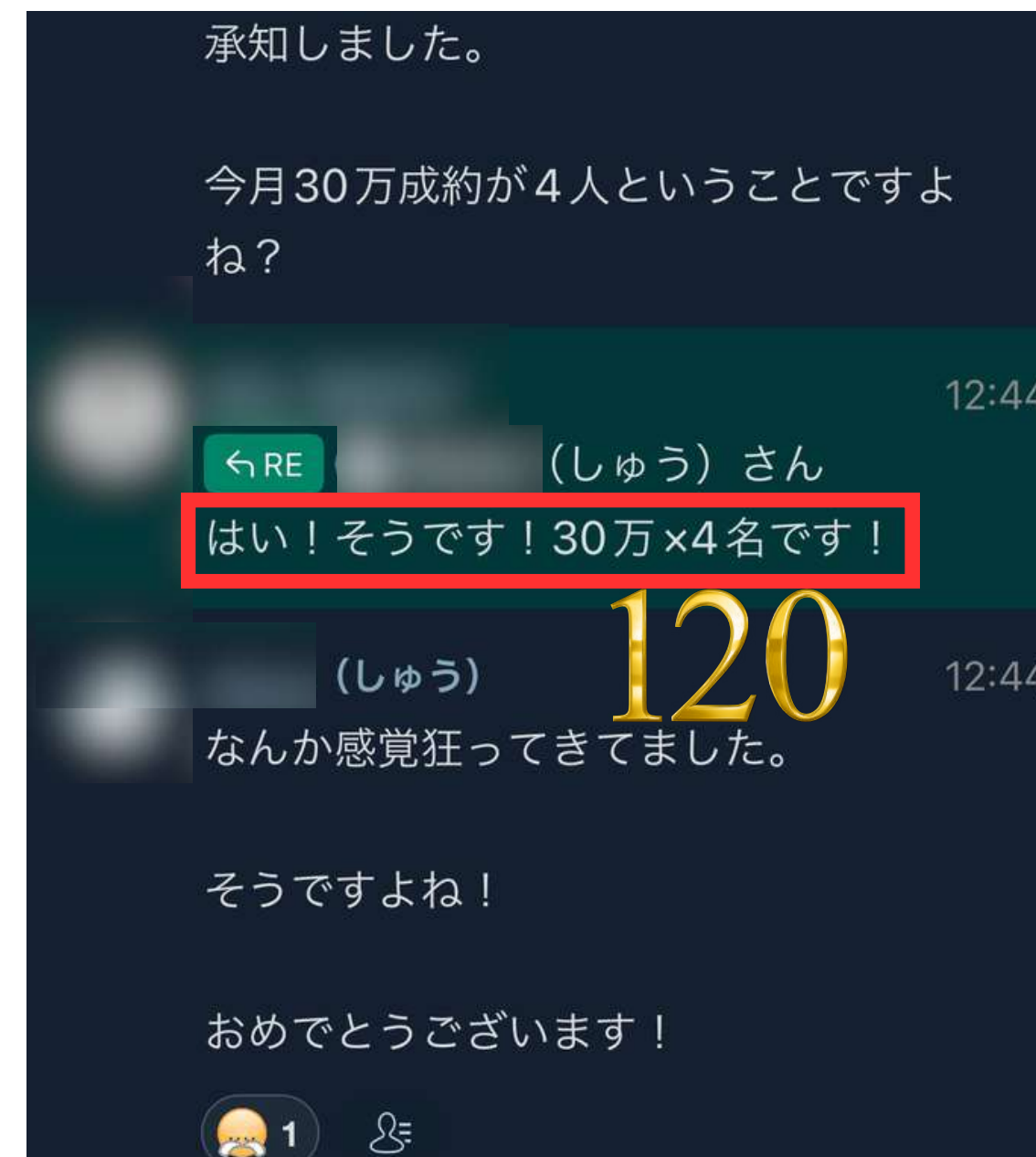
まずは散らばった情報を集めて順序立てて提供するだけでも可

本当に大丈夫なの？と思うかもしれませんが、情報を集めて体系化するだけでも付加価値となる。Amazonや本屋さんで調べると分かるが、スマートフォンの使い方や、パソコンの使い方、英単語のまとめ、など情報の寄せ集めの本が売られています。しかも、人気だったりする。

# ③コンテンツ内容と価格の決定

最初は誰でも小さな一歩から、その後、飛躍していきます

しゅうさん！！  
初収益出ました～！！  
ありがとうございました😊！！  
500円がこんなに嬉しいなんて！！  
引き続き勉強させていただきます！！



# ③コンテンツ内容と価格の決定

ネットで調べると下記の画像のようなものも10万近く

## 初級ビジネスパソコン

初心者にもおすすめ

企業向け研修対応 →

### 概要

パソコンの基本操作から、仕事でもっともよく使うWordとExcelの基礎までをじっくり時間をかけて学びます。これからパソコンをはじめる方におすすめです。

### 受講時間

90分×18回（27時間）

### 受講期限

3ヶ月

### 講座内容

パソコン入門 → Word基礎講座 → Excel基礎講座 →

### 受講費用

- 受講料：99,000円（税込108,900円）
- 入学金：9,000円（税込9,900円）
- 教材費：5,000円（税込5,500円）

お支払方法を調べる



正直、調べたらできそうな内容でも、価値があるから売れているわけです。差別化したり、情報を寄せ集めて提供しているだけ。それが付加価値となる。

# 最後のステップ5

## 全ステップ5

ステップ1：10万を安定継続できるビジネスモデルの選択

ステップ2：売上構成を把握する

ステップ3：販売導線を作る

ステップ4：コンテンツを作る

**ステップ5：集客を行う**



# SNSで集客を行う

SNSは認知活動の場所

集客とは『リスト集客』のことを指し示す

リスト集客とは『連絡先』を交換し直接やりとりできる状態になること。現在であれば、公式LINEやメルマガなどが主流。そのため、あくまでSNSは認知を取るための手段でしかない。間違いとしてあるのがフォロワーだけ増やして稼げず消耗する人。ビジネス運用とフォロワー増やし運用はまた別なのです。



# アカウントの素人感をなくす

集客の入り口はアカウント

アカウントを専門家のように設計しましょう



ジャンルや何の専門家になるかにもよりますが、人感がでていてプロとして見られるアカウント設計を強く推奨します。

# 相手の印象を考慮する

プロフィール文も重要

プロフィールは自己紹介であってはならない

普通に考えるとプロフィールって「自己紹介か何かかな？」と思うかもしれませんが、違います。プロフィールは相手への信用提示と見る目的を作るのを目的に作成しなくてはなりません。そのため、『メリット・ベネフィット・各種実績・活動や発信内容』を入れ込みます。

**5ステップは終了だけど...**

稼ぎ方を知っても  
稼げない人が多い

どうしてなの？

# 稼ぎ方以外に重要なものを知らない

考え方

行動

今回伝えたマネタイズ法は安定収益10万を得るための1つの方法にしかすぎない。考え方と行動もセットで揃えるのが重要。



# 3種の神器 + 1つのコンパス

稼ぎ方

考え方

行動

フィード  
バック



さらに稼ぎ方・考え方・行動を取り入れたなら、あとは適宜フィードバックをしてもらって方向修正。これが稼ぐ最短距離。