



頭が良いからお金の流れを作れる



才能があるから



お金の流れを作れるわけではないことですね



お金の流れに乗るのではなく作る

「じゃあ、なにで決まるの？」





お金の流れに乗るのではなく作る

「じゃあ、なにで決まるの？」



と思ったかもしれませんが



お金の流れに乗るのではなく作る



それは、頭の良さや才能は
これっぽっちも関係なくて



お金の流れに乗るのではなく作る



その状況に揉まれるかどうか？
で決まると考えてます



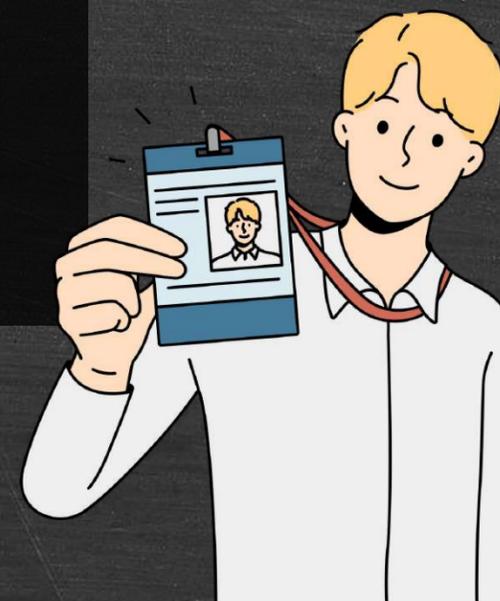
お金の流れに乗るのではなく作る

たとえば



お金の流れに乗るのではなく作る

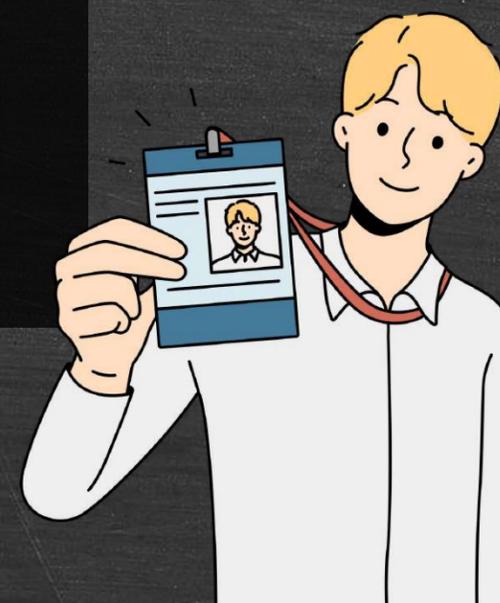
**「新卒で会社員を
ずっとやってきました」**





お金の流れに乗るのではなく作る

**「新卒で会社員を
ずっとやってきました」**



こんな人の場合は



お金の流れに乗るのではなく作る



労働したことに対してお金を貰うのが
当たり前の常識ですよ



お金の流れに乗るのではなく作る

だけど



お金の流れに乗るのではなく作る



「コンテンツビジネスで
ゴリゴリ這い上がりました」



お金の流れに乗るのではなく作る

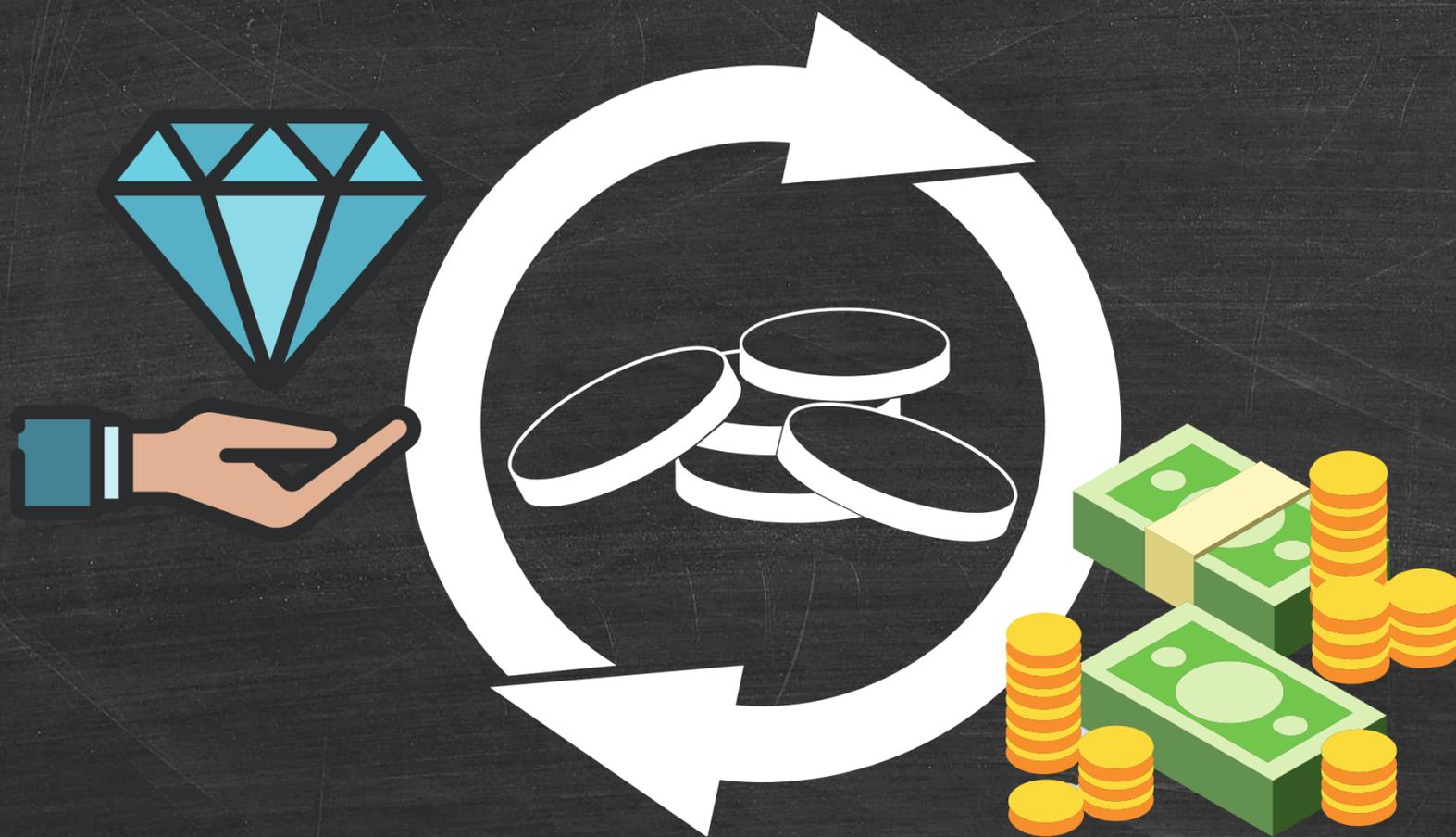


「コンテンツビジネスで
ゴリゴリ這い上がりました」

って人は



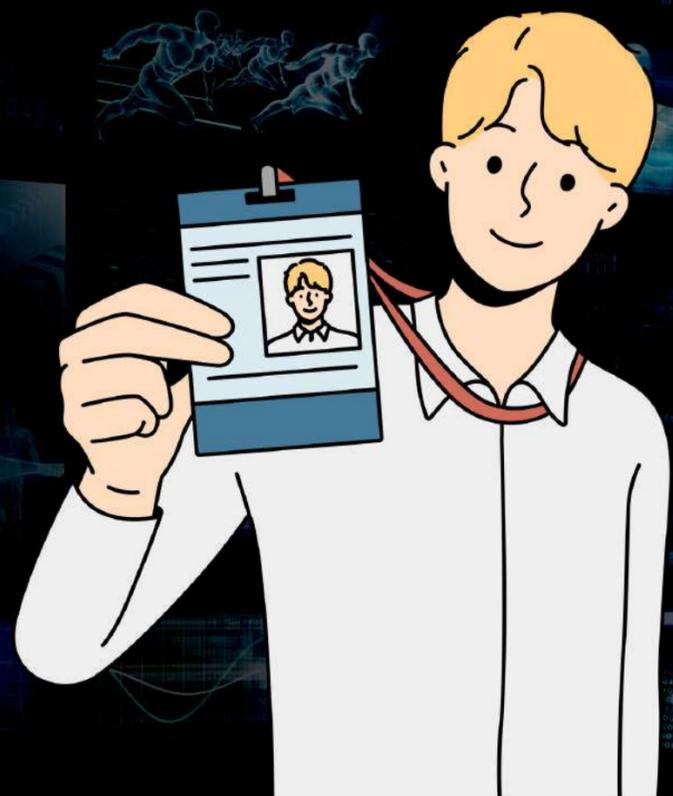
お金の流れに乗るのではなく作る



ビジネスの流れを作り価値提供して
お金をいただくのが当たり前の常識



コンテンツビジネス業界に参入する人は



たいてい前者のような
会社員をいままでやってきてます

副業



そういうケースが
圧倒的に多いと思いますけど



お金の流れに乗るのではなく作る

コンテンツビジネス



コンテンツビジネスを知れば知るほど



お金の流れに乗るのではなく作る

コンテンツビジネス



やればやるほど



お金の流れに垂るのではなく作る

コン



常識が変わってきてくるんですよ



お金の流れに乗るのではなく作る

「湘南に移り住んで
サーフィンをやらないと
お前は死ぬ」





お金の流れに乗るのではなく作る

「湘南に移り住んで
サーフィンをやらないと
お前は死ぬ」



と言われた時に



ビーチで



右手にサーフボード



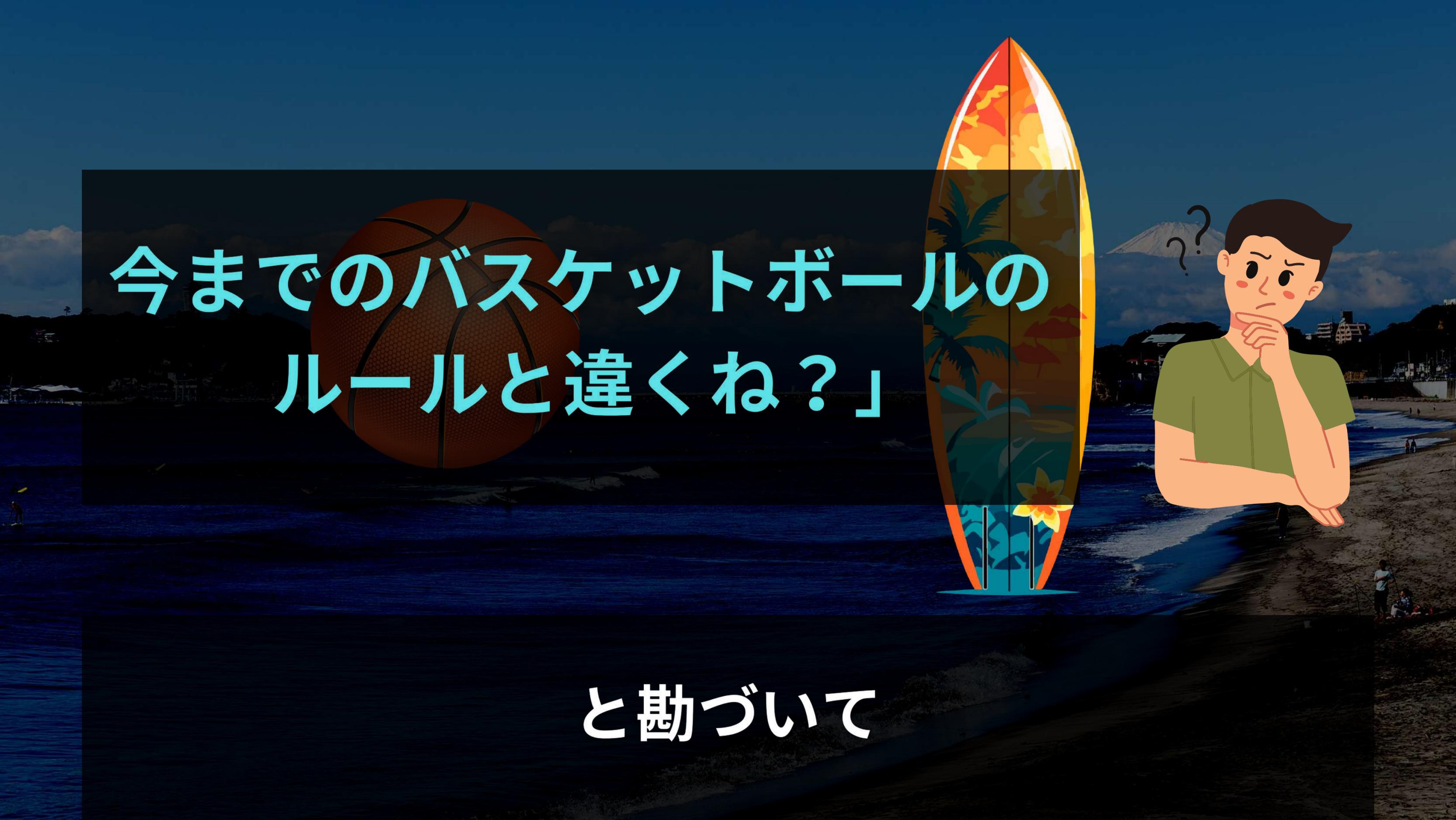
左手にバスケットボールを持ちながら

「なんかこれからやる
サーフィンって



今までのバスケットボールの
ルールと違くない？」





今までのバスケットボールの
ルールと違くない？」

と勘づいて



「あ、海に入んなきゃダメじゃん」



「あ、海に入んなきゃダメじゃん」

となってバスケットボールを捨てて



サーフボードだけを持って海に向かう



お金の流れに乗るのではなく作る

こんなイメージですね



お金の流れに垂るのではなく作る



**状況が変われば
勝手にやるようになるんですよ**



お金の流れに乗るのではなく作る



だから、従業員とか
営業代行は決して悪くはないんですけど



お金の流れに乗るのではなく作る



本当にコンテンツビジネスで
稼ぐ人になりたいのなら



お金の流れに乗るのではなく作る



お金の流れに乗っかっちゃうんじゃないなくて



お金の流れを自分で作るってことです



これはその状況に飛び込めば
やるしかなくなるんで



どうにでもなります



お金の流れに乗るのではなく作る



勘違いしないで欲しいのが
会社員や代行業が微妙、やめたほうが良い



お金の流れに乗るのではなく作る



そんな話じゃなくて



お金の流れに乗るのではなく作る

コンテンツビジネス

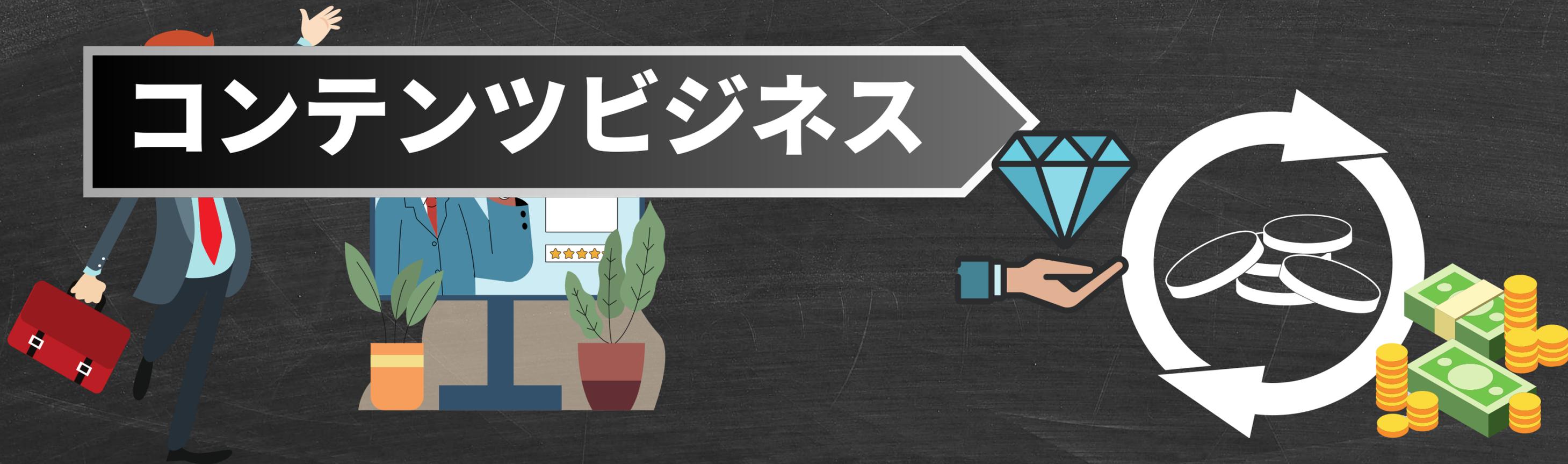


コンテンツビジネスで
うまく稼ぐようになりたいのなら



お金の流れに乗るのではなく作る

コンテンツビジネス



お金の流れを作るルールで
やっていかないといけないってことです



お金の流れに乗るのではなく作る



次にコンテンツビジネスでお金を稼ぐのが
うまい人の特徴2つ目は



お金の流れに乗るのではなく作る



『行動力がある』

行動力がある



行動力がある

行 動

行動のこの漢字2文字が出てきた瞬間に



行動力がある

**「うわあ3000万回聞きましたって
もう行動しろは分かっていますよ」**



行動力がある

**「うわあ3000万回聞きましたって
もう行動しろは分かっていますよ」**

と思ったかもしれないんですけど



行動力がある

行 動
し ろ

ただ行動しろって
言いたいわけではないんですよ



行動力がある

行動 しろ

根本的な原因として
ほとんどの人が行動しないのは



行動力がある



行動した時の成果が見えていないから

です



行動力がある

正直なところ



行動力がある

「勇気がある人が行動できる」





行動力がある



「根性あるやつが動ける」



行動力がある



とか薄っぺらい自己啓発書に
載っている内容とは違って



行動力がある



もちろんマインドとしては大事なんだけど



行動力がある



行動した時の成果が見えていないから
行動できないっていう



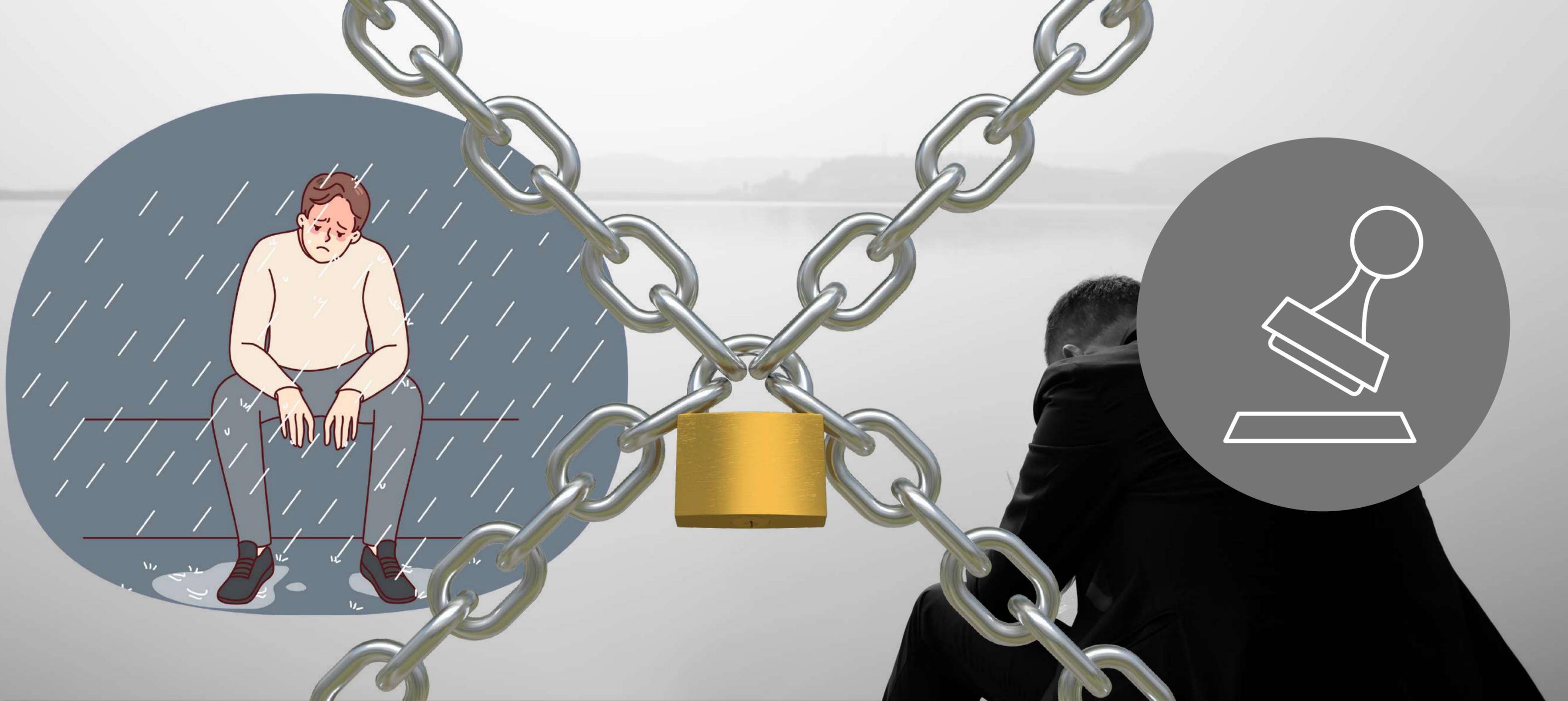
特に人生で失敗ばかりしてきた人って



負け癖がついているし



行動した成果が
見えなくなっちゃってるんで大抵動けない



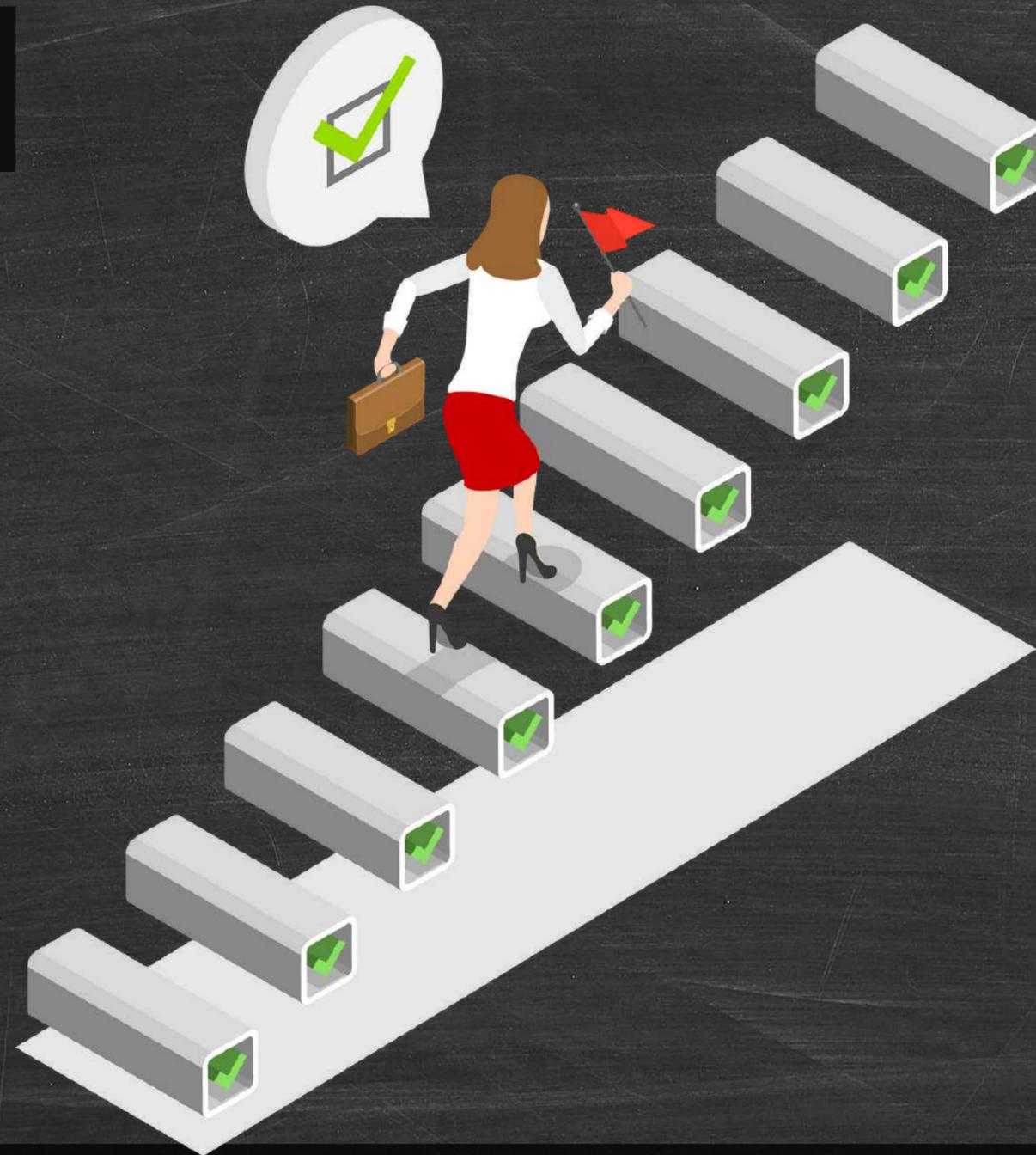
結果として行動力がない奴って
烙印を押されるのが



全世界共通の定説です



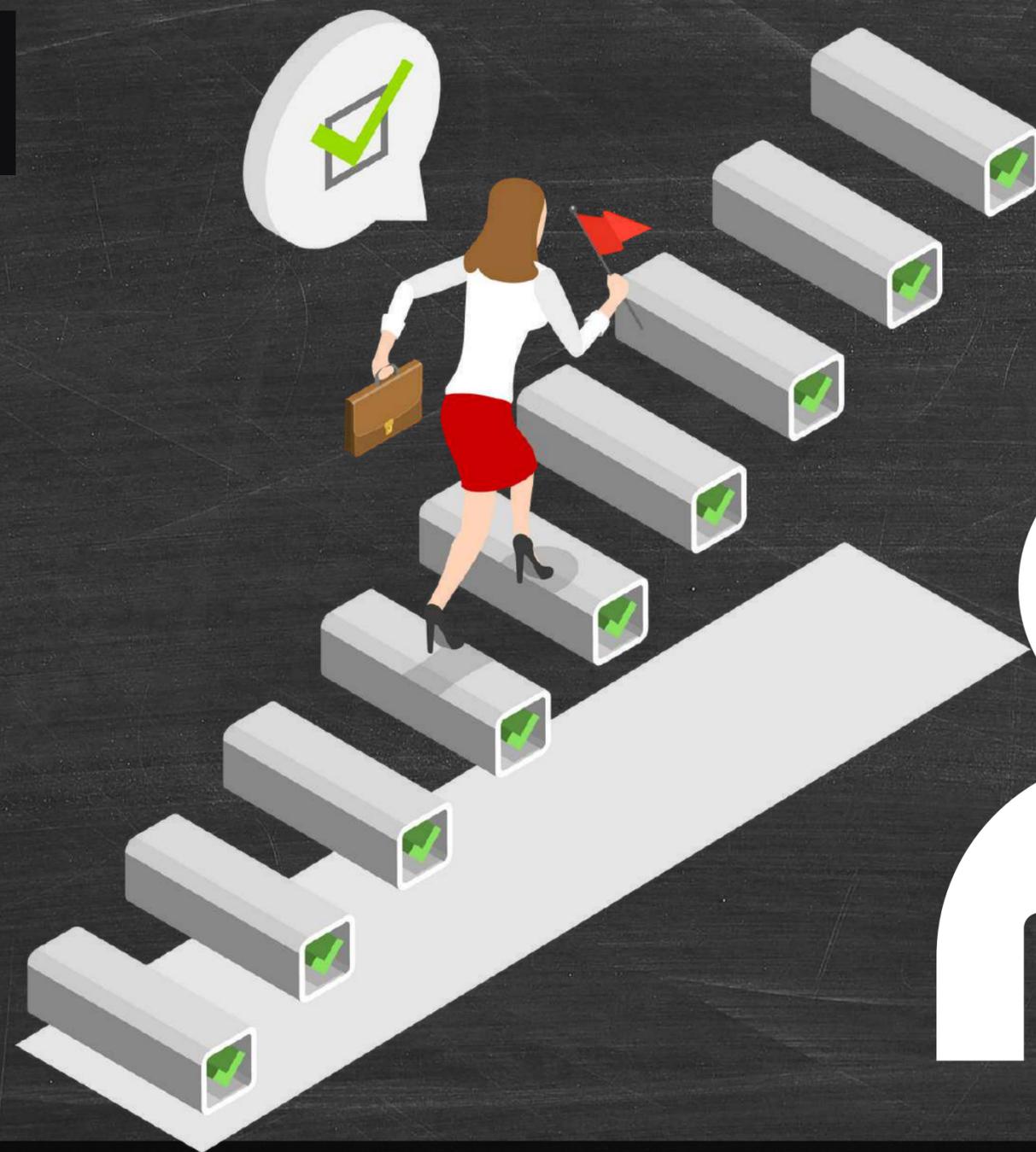
行動力がある



でも、この先なにをやればいいのか
分かっている



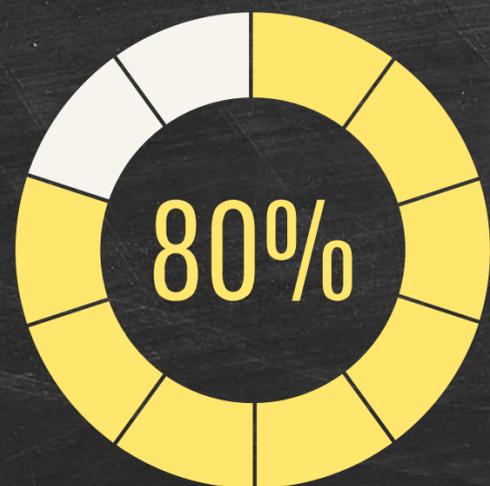
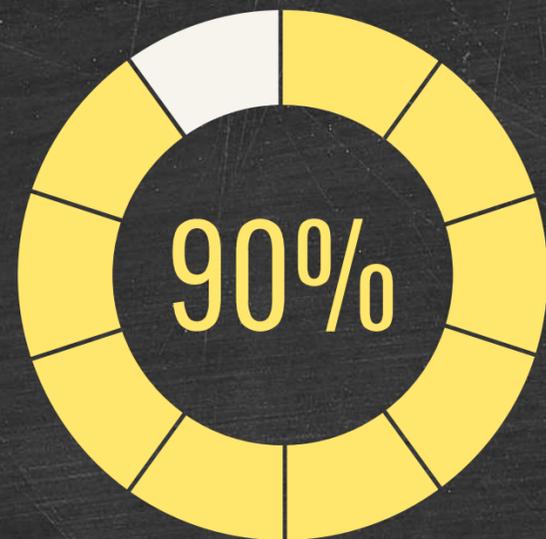
行動力がある



やったらどうなるのか？が



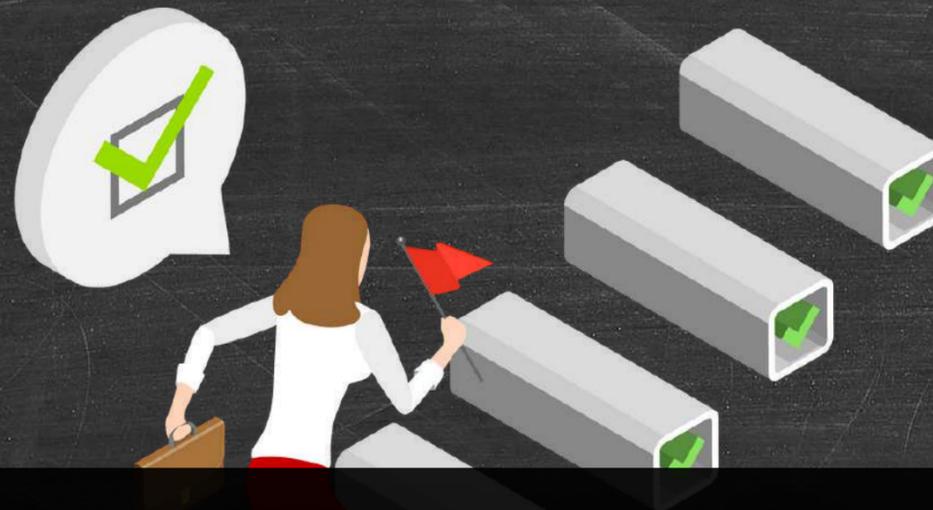
行動力がある



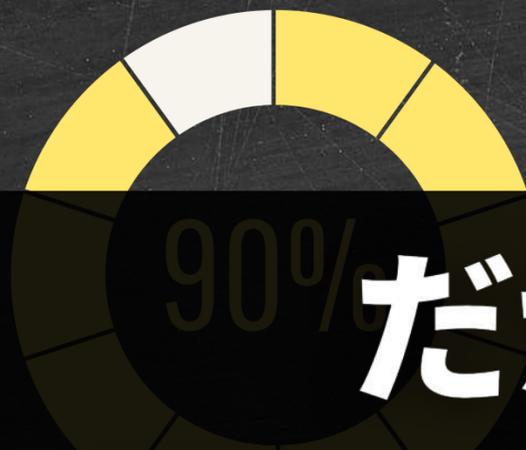
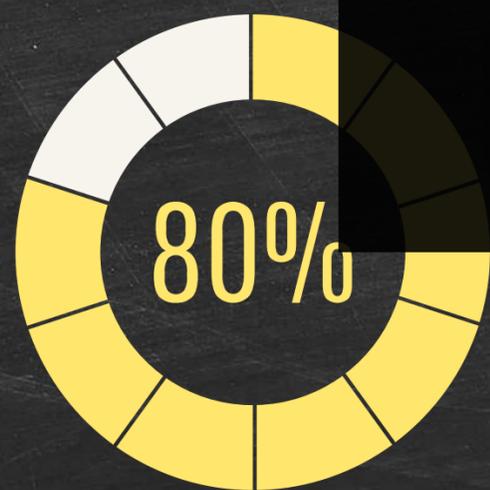
8割9割でも想像できるのであれば人は動ける



行動力がある



だから、勇気とか
根性論じゃないですね





ですけど、例外はあって...



行動力がある

例えば



行動力がある

失うものが何もない



行動力がある

失うものが何もない

ネジが外れている



行動力がある

失うものが何もない



ネジが外れている

そういう人は別です



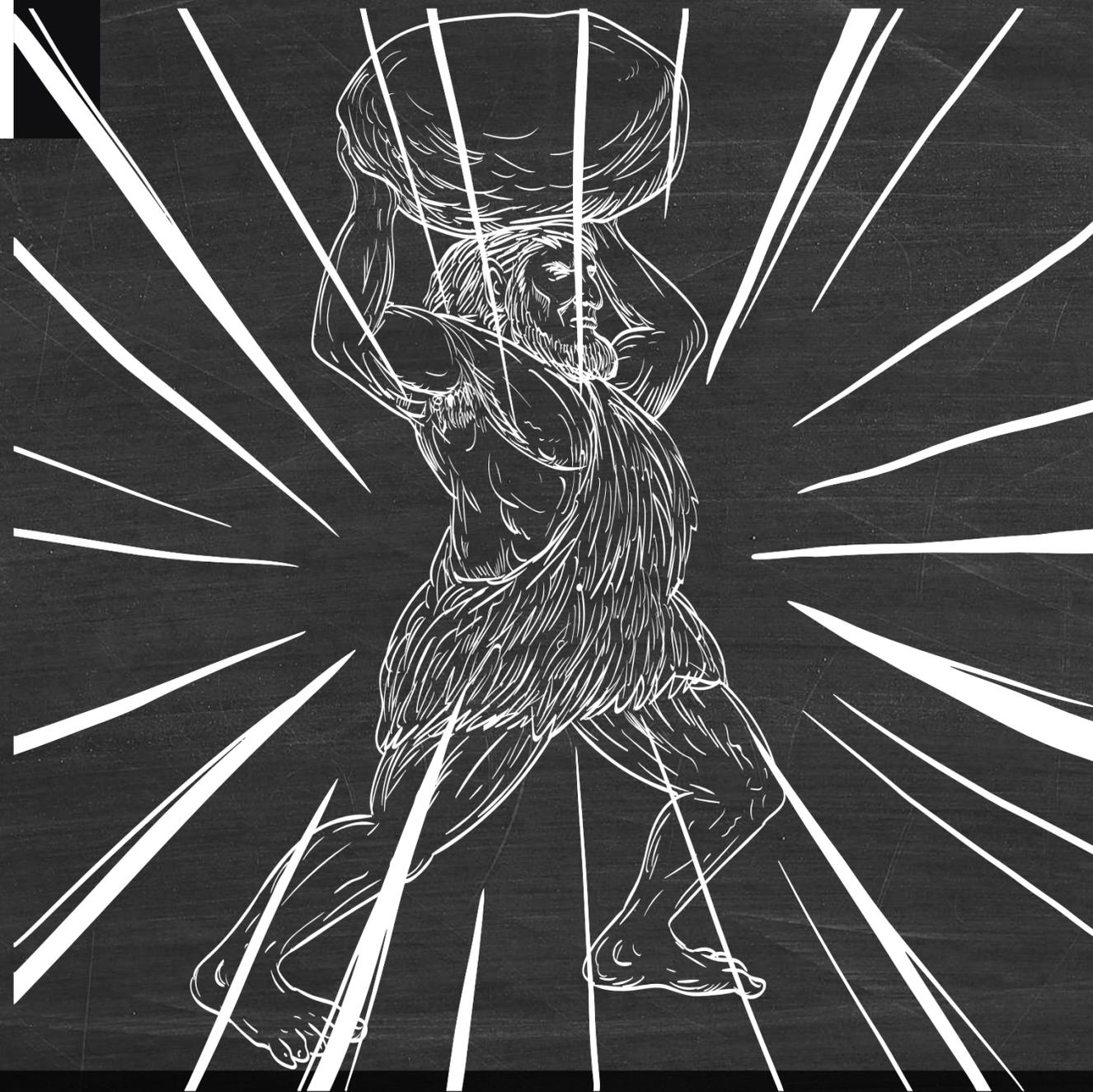
行動力がある



進撃の巨人の奇行種みたいな人々なので



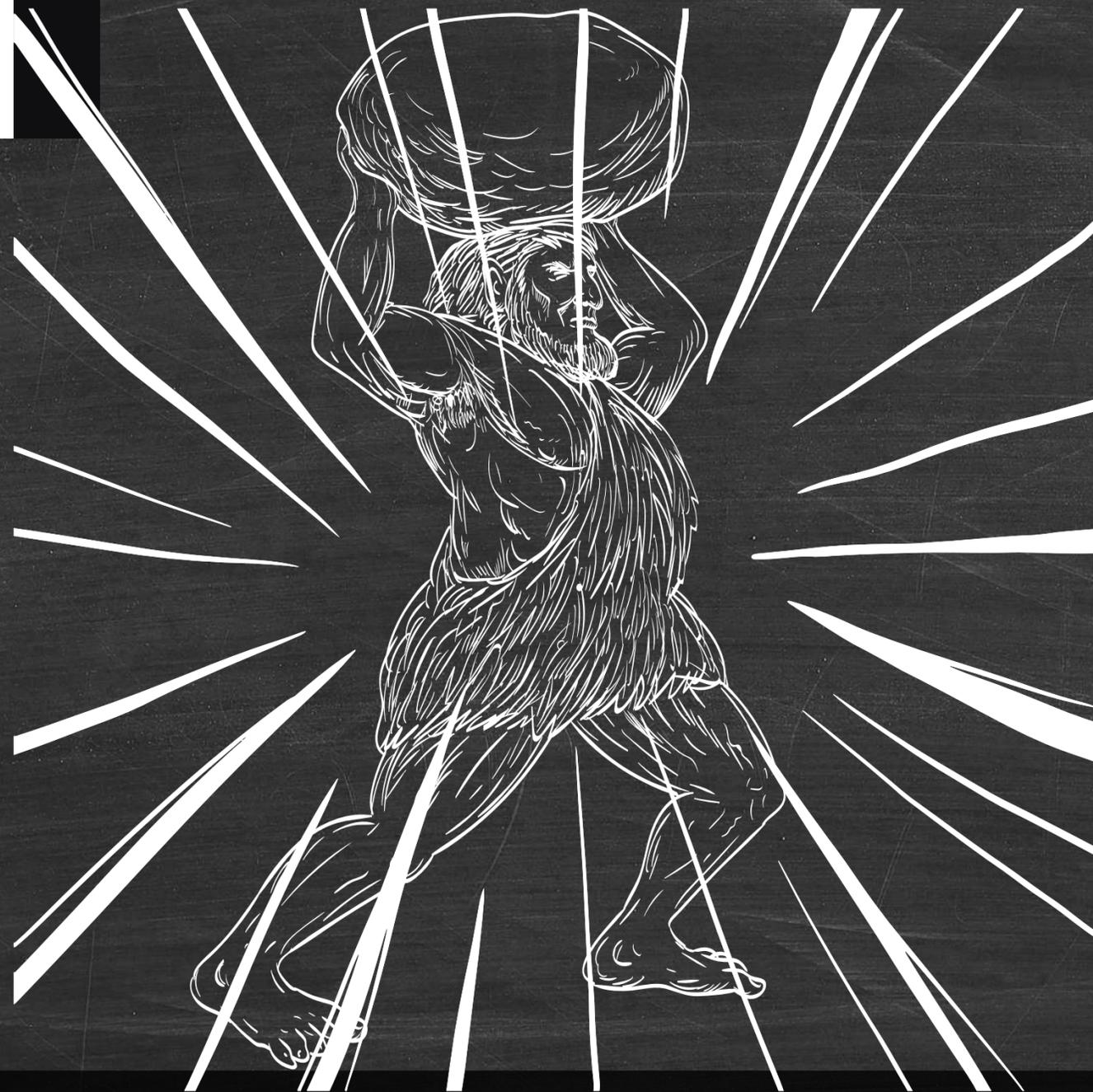
行動力がある



鬼行動力があります



行動力がある



よくわかんないけど



行動力がある



急に突っ走るみたいのが
できちゃう人々ですね



行動力がある

彼らは『行動力がある』と言えます





行動力がある

そのため、再現性があるかは置いて



行動力がある

失うものが何もない状態

意図的に失うものが無い状況を作る



行動力がある

失うものが何もない状態

ネジが外れる状態

意図的にネジが外れる状態になる



行動力がある

失うものが何もない状態

ネジが外れる状態

そういうのってめっちゃめっちゃ重要だし



行動力がある

失う

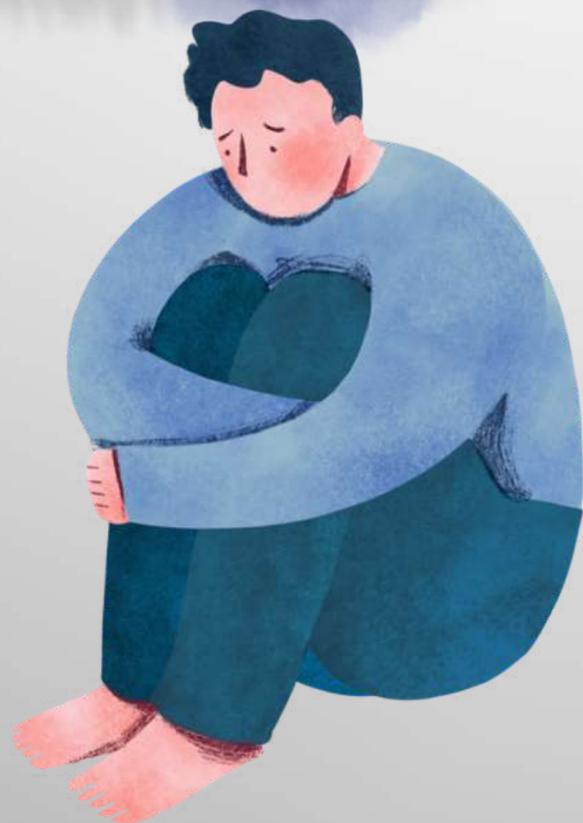


状態

行動できない人の特效薬ですね

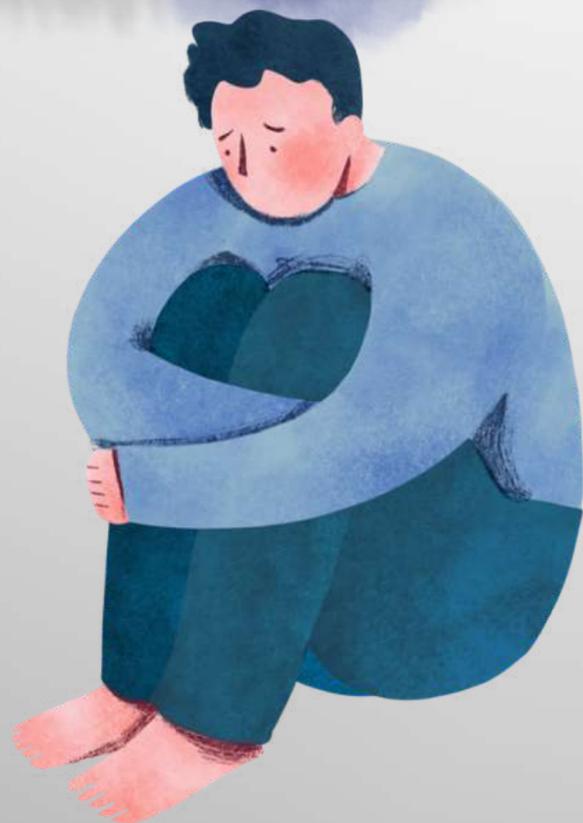
A black and white photograph of a man in a dark suit sitting on a concrete ledge by a large body of water. He is looking down with a somber expression. The background shows a calm lake reflecting the sky and distant hills. The overall mood is melancholic and reflective.

あと、失敗ばかりしてた人で



「行動できない....」





「行動できない....」

と悩んでいる人は



行動力がある



小さくて良いので
プラスの体験を積んでください



行動力がある



勝ち癖をつけよう



行動力がある

たとえば



15分間作業ができた



コップ1杯のコーラを一気飲みできた



こういった小さくて一見どうでも良いような
成功体験を積みまくる



これで3ヶ月後には動けるようになります



行動力がある



次のコンテンツツビジネスでお金を稼ぐのが
うまい人の特徴3つ目なんですけど



行動力がある



お金を受け取るチカラがある

お金を受け取るチカラがある



お金を受け取るチカラがある



僕自身このチカラが
めっちゃめっちゃ弱かったんですね



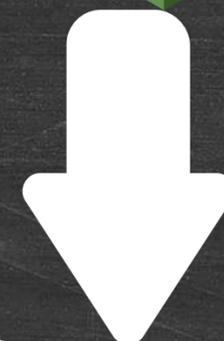
お金を受け取るチカラがある



理由は



お金を受け取るチカラがある



人生を通してお客様から直接大金を
いただく経験がなかったからなんです



お金を受け取るチカラがある



大学時代に居酒屋でバイトを
してたんですけど、あくまでバイト



お金を受け取るチカラがある



新卒で会社員になって営業をやり始めました



お金を受け取るチカラがある



だけど、あくまで会社の給料



お金を受け取るチカラがある



27歳から29歳まで親の会社にいましたけど



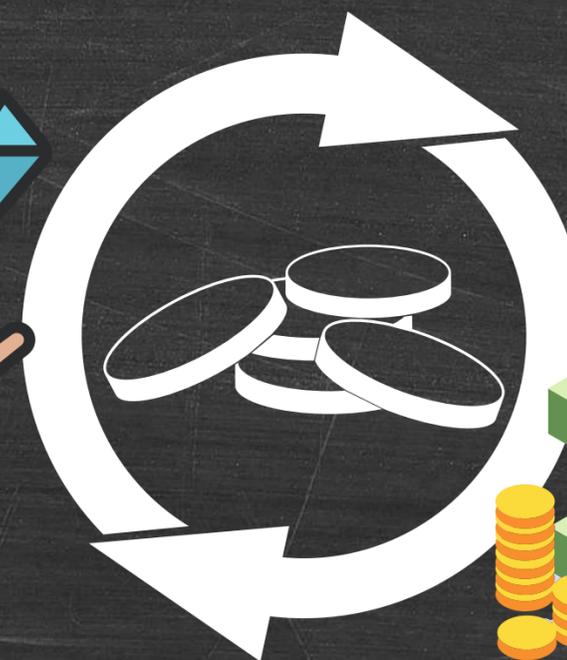
お金を受け取るチカラがある



僕のおばあちゃんが元々作った会社であり



お金を受け取るチカラがある



お金の流れはもともと作られてたんですよ



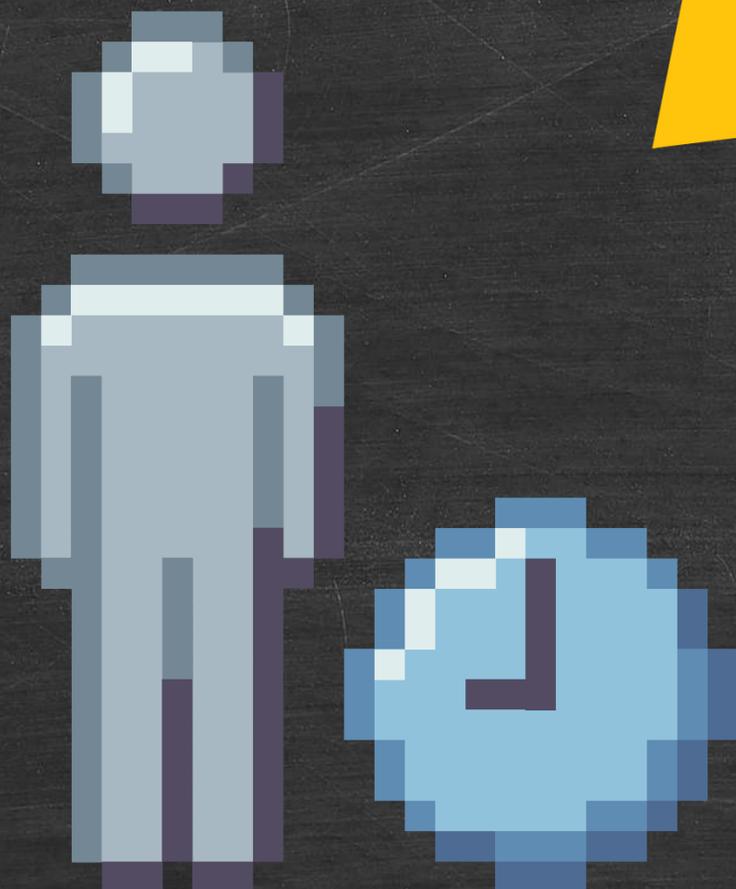
お金を受け取るチカラがある



つまり、親の会社からの報酬です



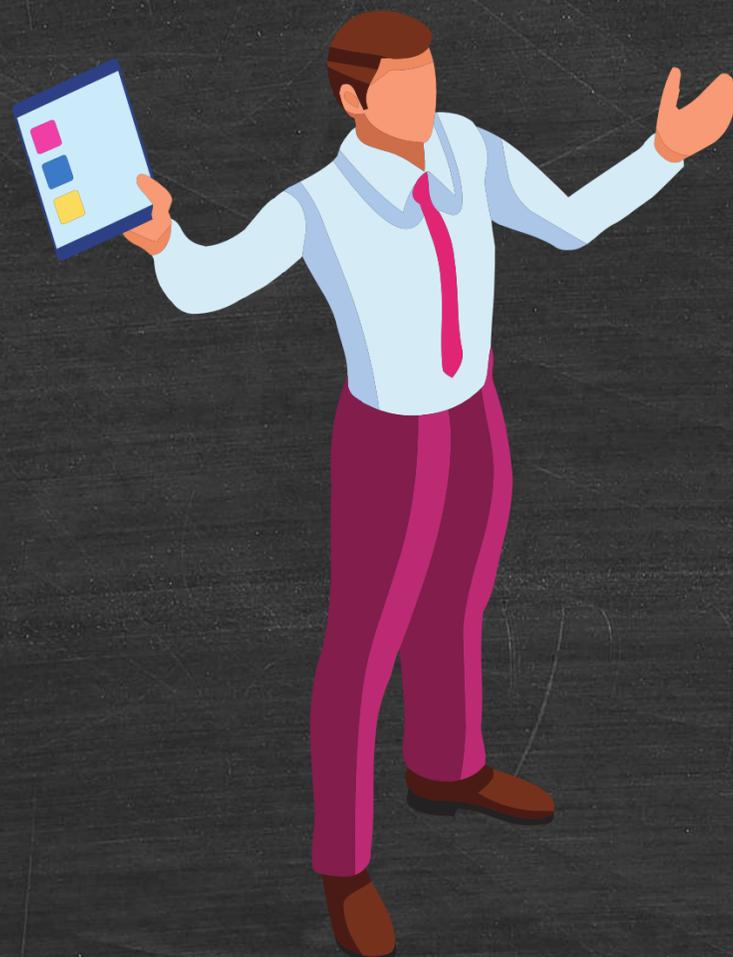
お金を受け取るチカラがある



30歳の時は派遣社員になったんですけど
派遣会社からの給与



お金を受け取るチカラがある

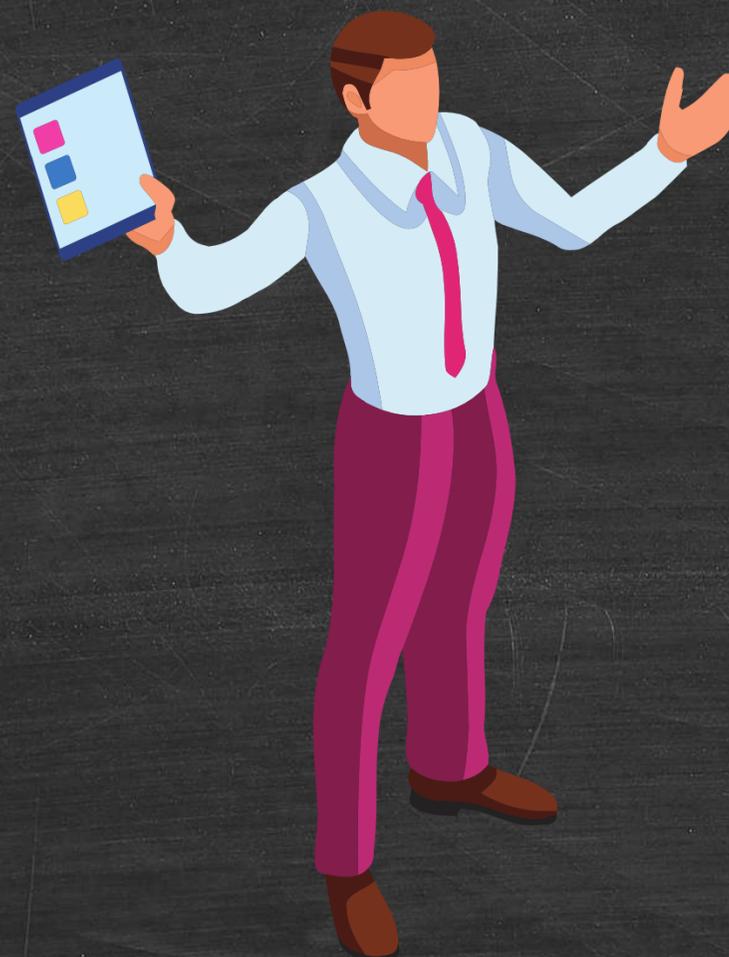


そのあと

スクール販売の営業代行をやってましたが



お金を受け取るチカラがある



スクールから営業代行報酬が支払われる



お金を受け取るチカラがある

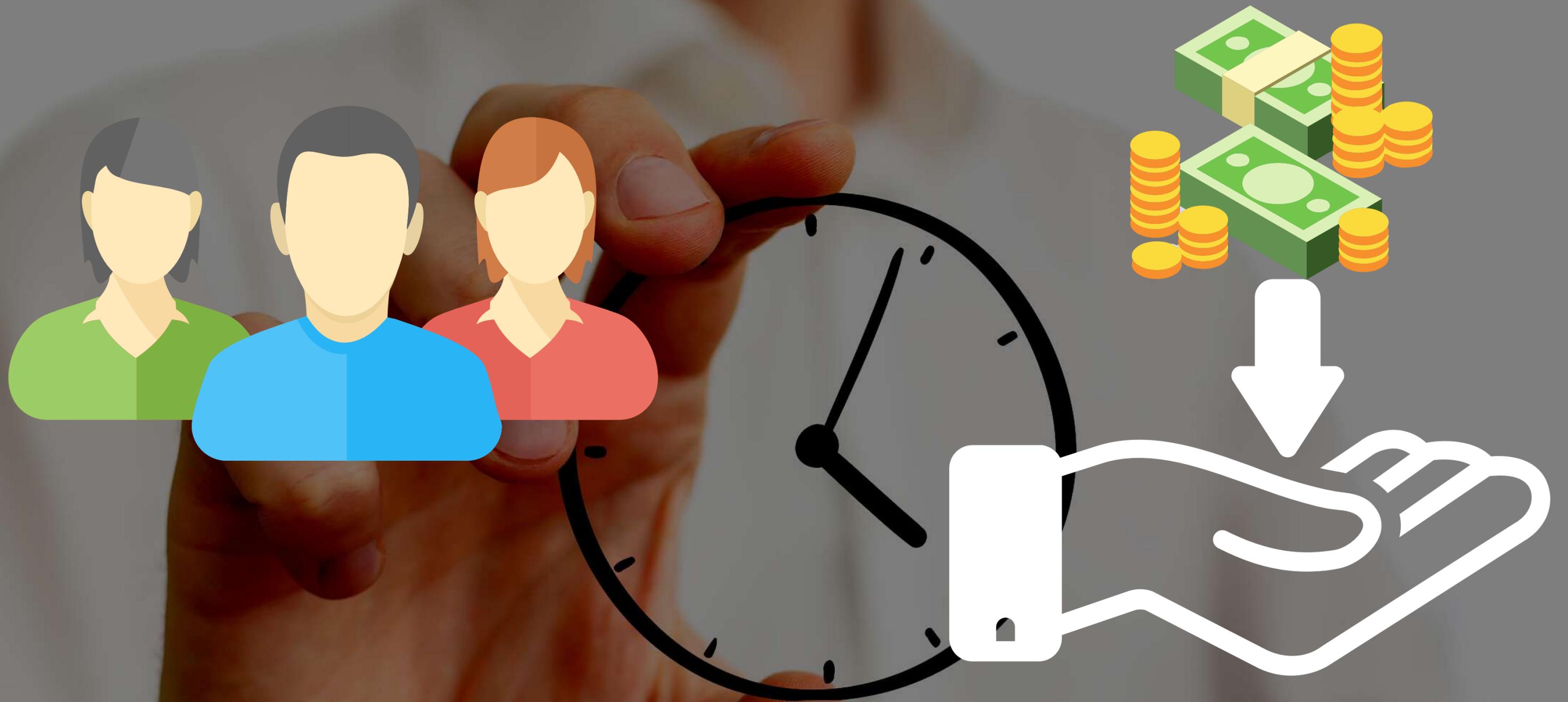
そんな状況だったんですね



このように僕は31歳まで



大きなお金を受け取ってなかったし



なにより直接お客様から
お金をいただくことをやれてこなかった



お金を受け取るチカラがある

結果として



お金を受け取るチカラがある



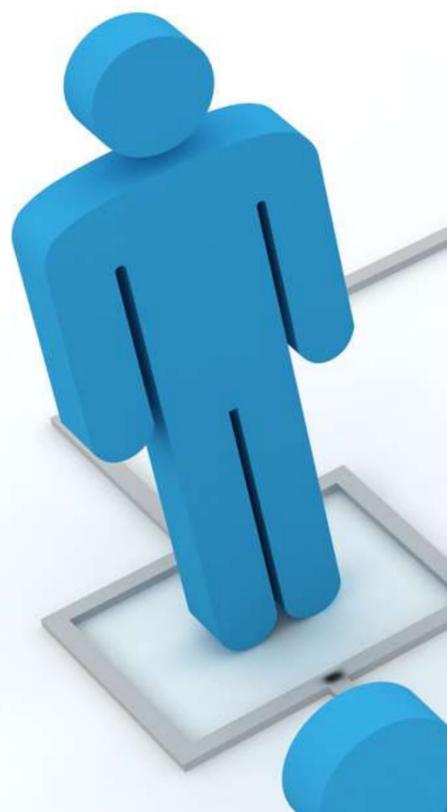
僕はお金を受け取るチカラが
育ってなかったんですよ



しかし、組織に属しながらも
大金をいただく機会があれば



もしかしたらお金を受け取るチカラが育ったかも知れないですけど



それもなかったんですよね



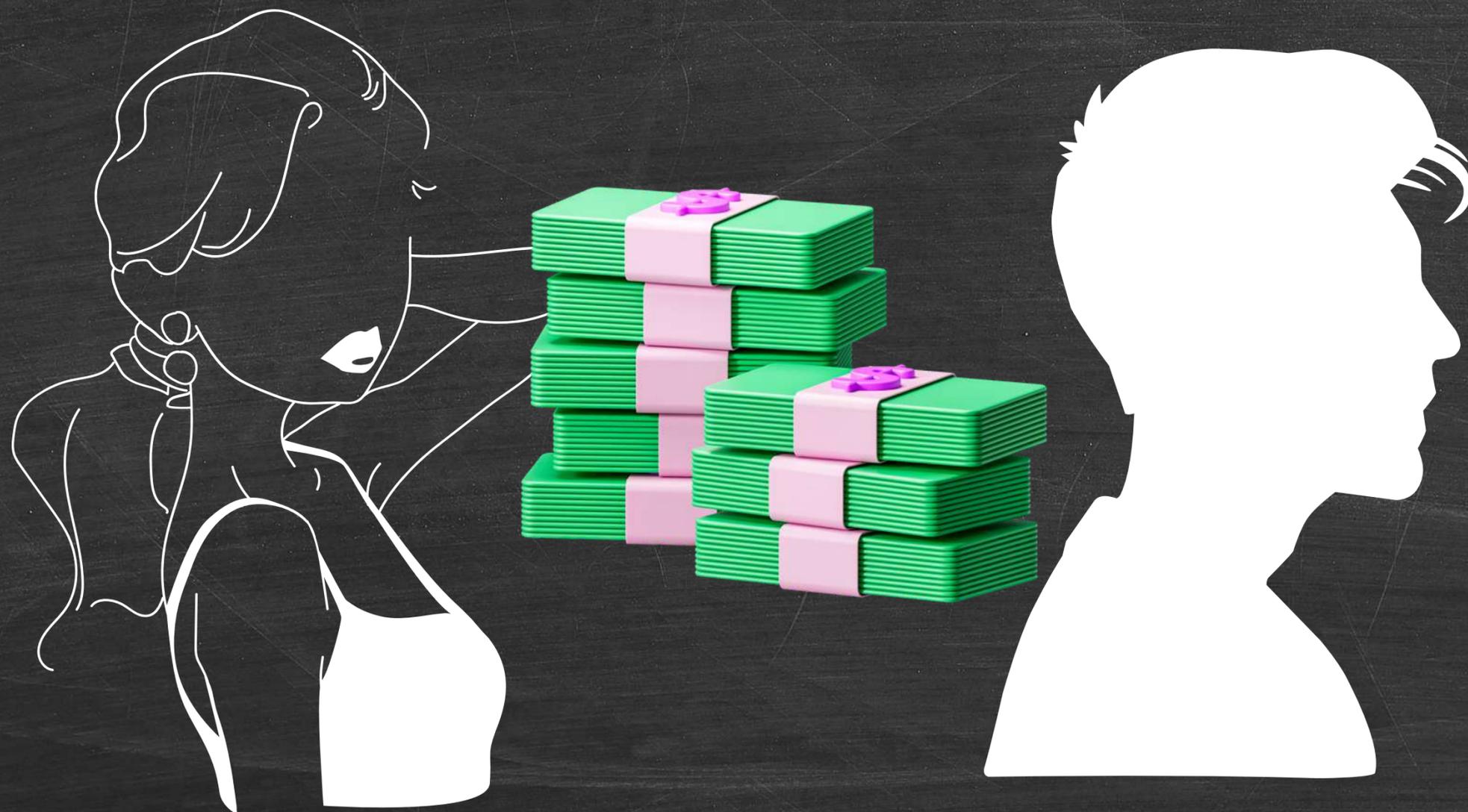
お金を受け取るチカラがある



だから、売れっ子のキャバ嬢とかホストは



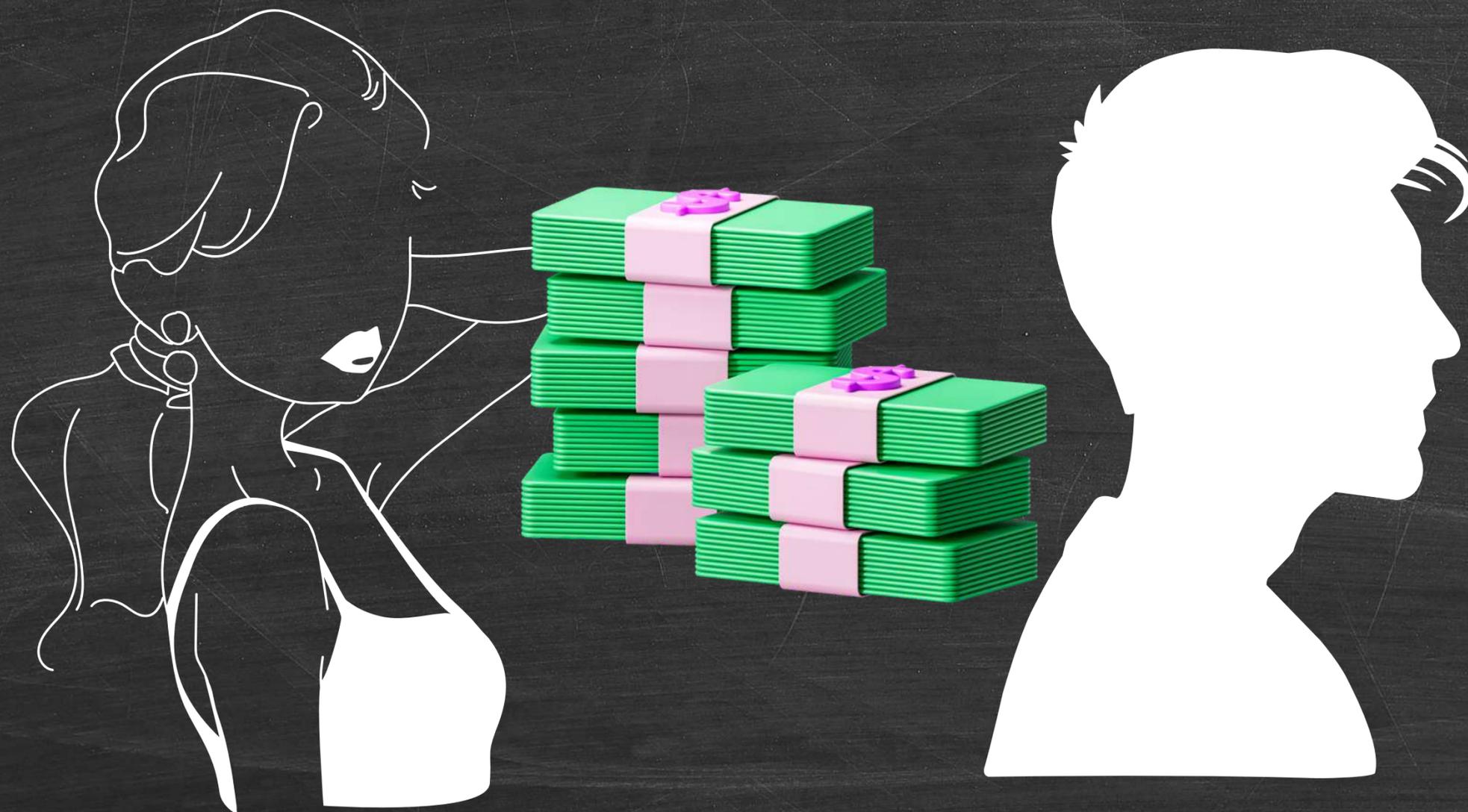
お金を受け取るチカラがある



組織に居ながらも
1晩で何百万とか利益を生み出すわけだから



お金を受け取るチカラがある



もっと良いのは自分で
お金の流れを作る事だけど



お金を受け取るチカラがある



大きな報酬をもらうのであれば
お金を受け取るチカラがあると言えます



お金を受け取るチカラがある



僕もいままでは100万を超えるような収益が



お金を受け取るチカラがある



一気に入ってくる時もあるので



お金を受け取るチカラがある



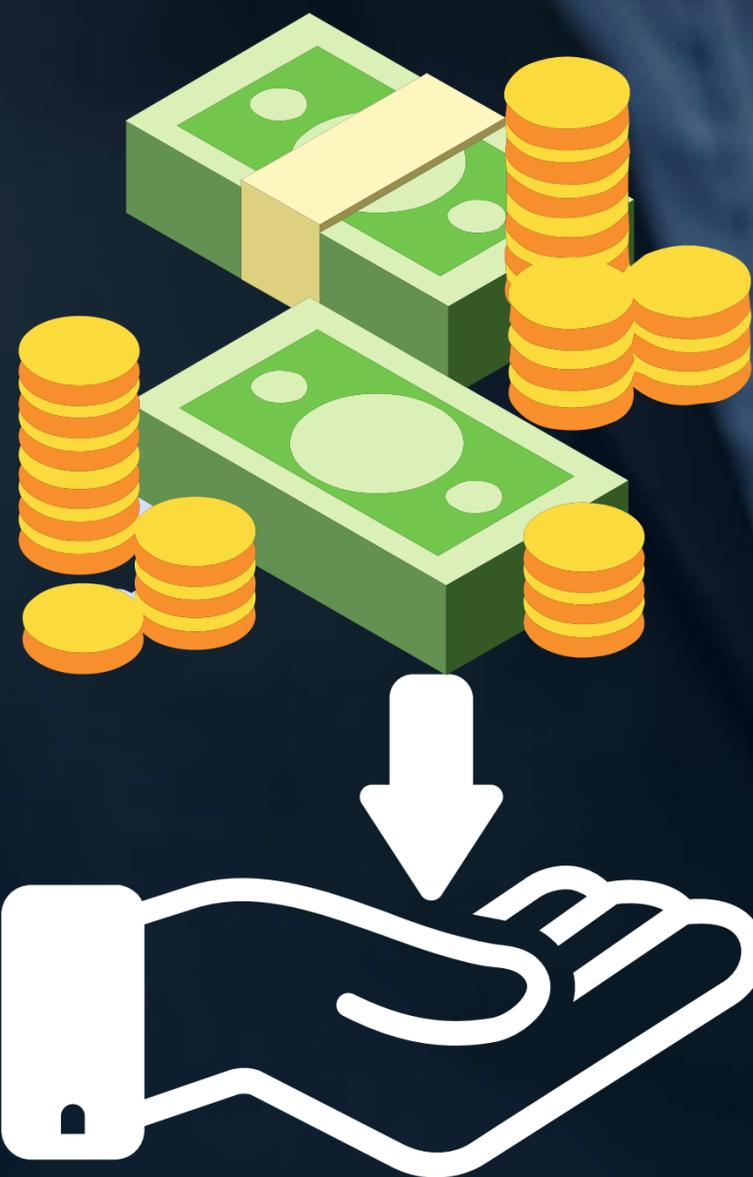
昔よりか受け取るチカラが
ついてきていると考えられます



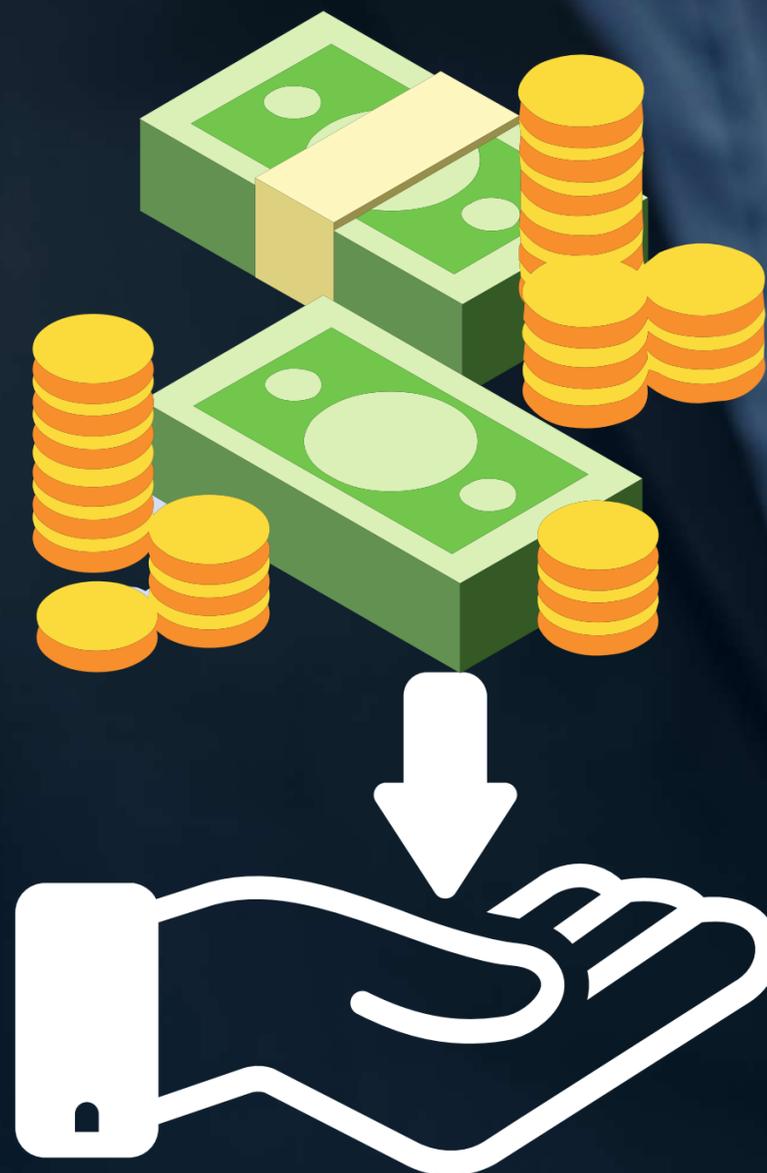
ビジネスの先輩を見ていても



お金を受け取るチカラが半端ないんですよ



嗅覚があるというか...



ちゃんとマネタイズする



お金を受け取るチカラがある

ノウハウ

スキル

なので、ノウハウとかスキルとかも
大切ではあるんですけど



お金を受け取るチカラがある

ノウハウ



スキル

根本的に



お金を受け取るチカラがある

ノウハウ

スキル



お金を受け取るチカラ

『お金を受け取るチカラ』が高い人は



お金を受け取るチカラがある



コンテンツビジネスで稼ぐ人
なんじゃないかなと思っていて

A close-up photograph of water being poured into a clear glass. The water is captured in mid-pour, creating a dynamic splash and numerous bubbles. The background is a solid, vibrant blue, which makes the clear water stand out. The lighting is bright, highlighting the textures of the water and the glass.

いわゆる『器』みたいなところだと
強く思います



お金を受け取るチカラがある



「じゃあ、どうやって
このチカラを
つければいいんですか？」



お金を受け取るチカラがある



「じゃあ、どうやって
このチカラを
つければいいんですか？」



慣れ

って話なんですけど、結論、慣れです



お金を受け取るチカラがある



具体的に言うと

お金が自分の周りで循環する回数を積むこと



お金を受け取るチカラがある



慣れ

この慣れです



お金を受け取るチカラがある

さらに具体的に伝えるなら



お金を受け取るチカラがある



お金を受け取る状況を何回も作る事と



お金を受け取るチカラがある



お金を使う事ですね



感覚値にはなるんですけど

吸収



出す



お金を吸収して出すのを繰り返すと

吸収



出す



レベルアップしていく感じがします



お金を受け取るチカラがある



昔、ビジネスの先輩に



お金を受け取るチカラがある



「稼いだらお金を使った方がいいよ」



お金を受け取るチカラがある



「稼いだらお金を使った方が良いよ」

みたいなことを言われたんですよ



お金を受け取るチカラがある



ですけど、僕はもともと保守的なので内心



お金を受け取るチカラがある

「え、なんで？」





お金を受け取るチカラがある

**なにが起こるか
分からないから
お金を残しておきたい」**





お金を受け取るチカラがある

なにが起こるか
分からないから
お金を残しておきたい」



と書いてたんですよ



お金を受け取るチカラがある



**「でも、1回やってみないと
分からんし
ちょっとやってみるか」**



お金を受け取るチカラがある



**「でも、1回やってみないと
分からんし
ちょっとやってみるか」**

と違って稼ぎ始めたばかりの時に



お金を受け取るチカラがある



普段買わないような
30万ぐらいのバッグを買ったわけです



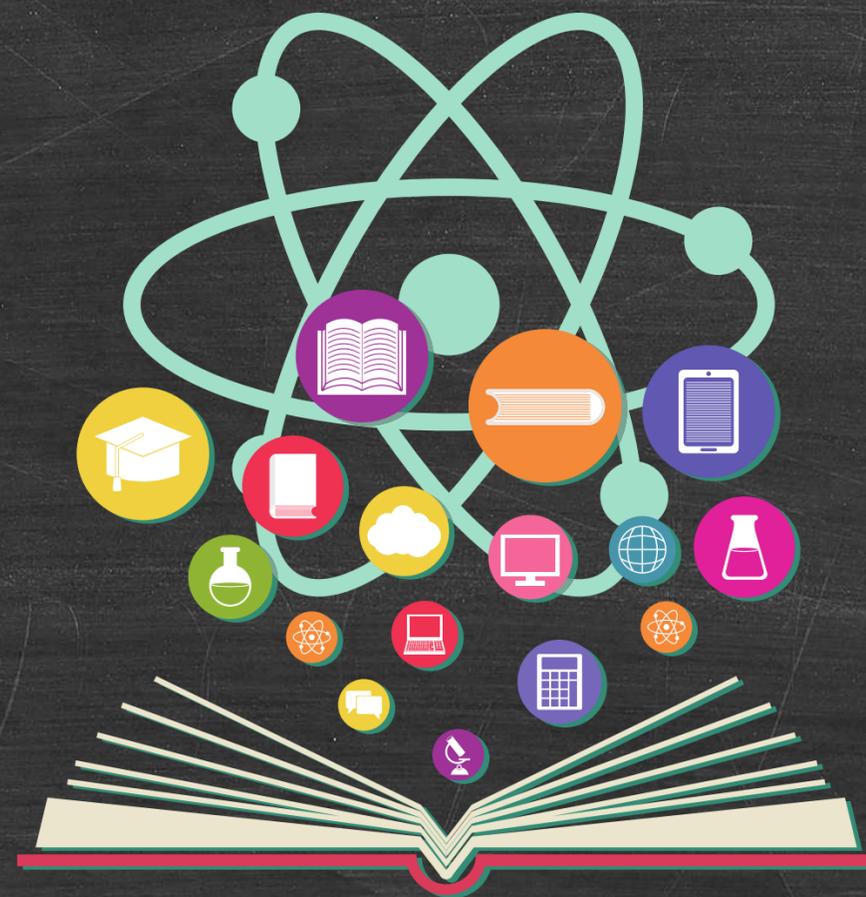
お金を受け取るチカラがある



僕、服とかにそんなコダワリないし



お金を受け取るチカラがある



いまだあれば学びに100万以上のお金を
使ったりするんですけど



お金を受け取るチカラがある



稼ぎはじめた時に試しに普段使わない
お金の払い出しをしたことで



お金を受け取るチカラがある



手放すチカラがつきはじめたと思うんですね



ロジックでいうと



お金を使う時の体験をすれば

売る時



自分が商品を買う時にも

売る時

気持ち

感情

購入者の気持ち・感情が分かるから

時



感情

高い買い物をした分だけ、高いものが売れる

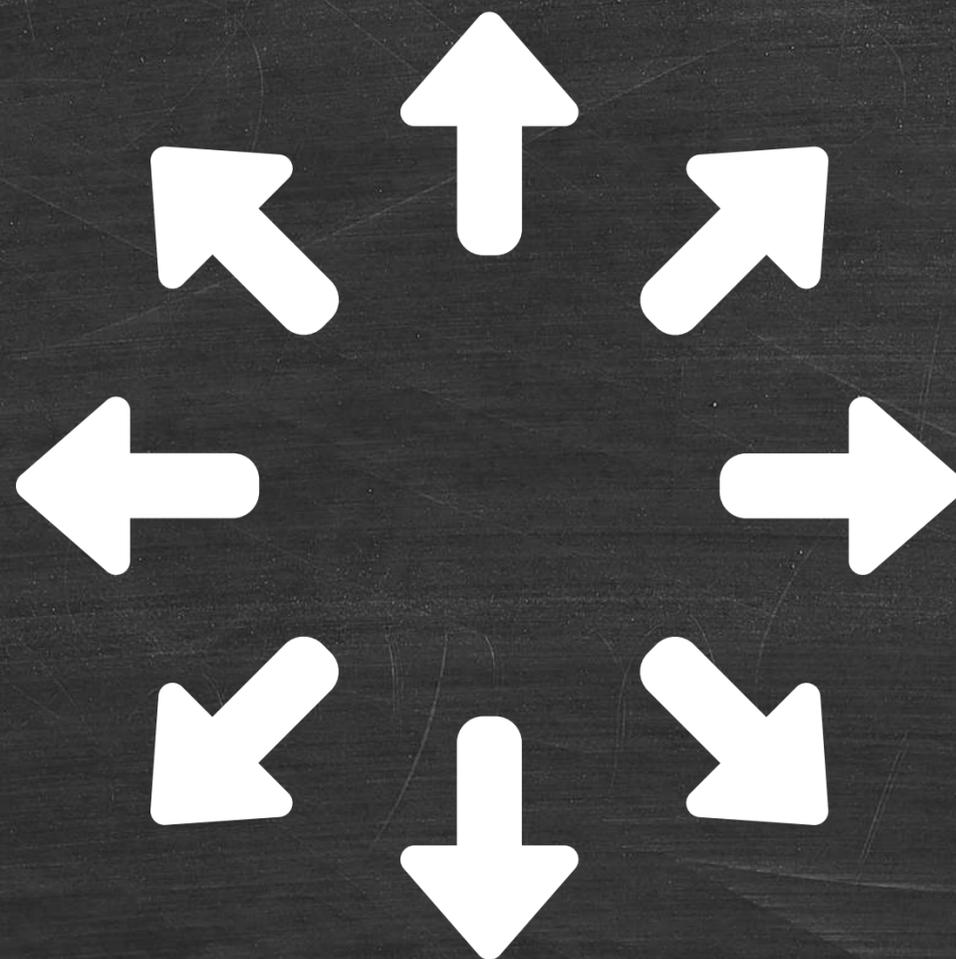


お金を受け取るチカラがある

みたいなのがよく言われたりするんですけど



お金を受け取るチカラがある



僕はどっちかと言うとキャパが広がったな
って感覚でしたね



僕以上のプレイヤーや事業者として稼ぐ人は

吸収



もっと大きなお金を吸収したり

吸収

出す



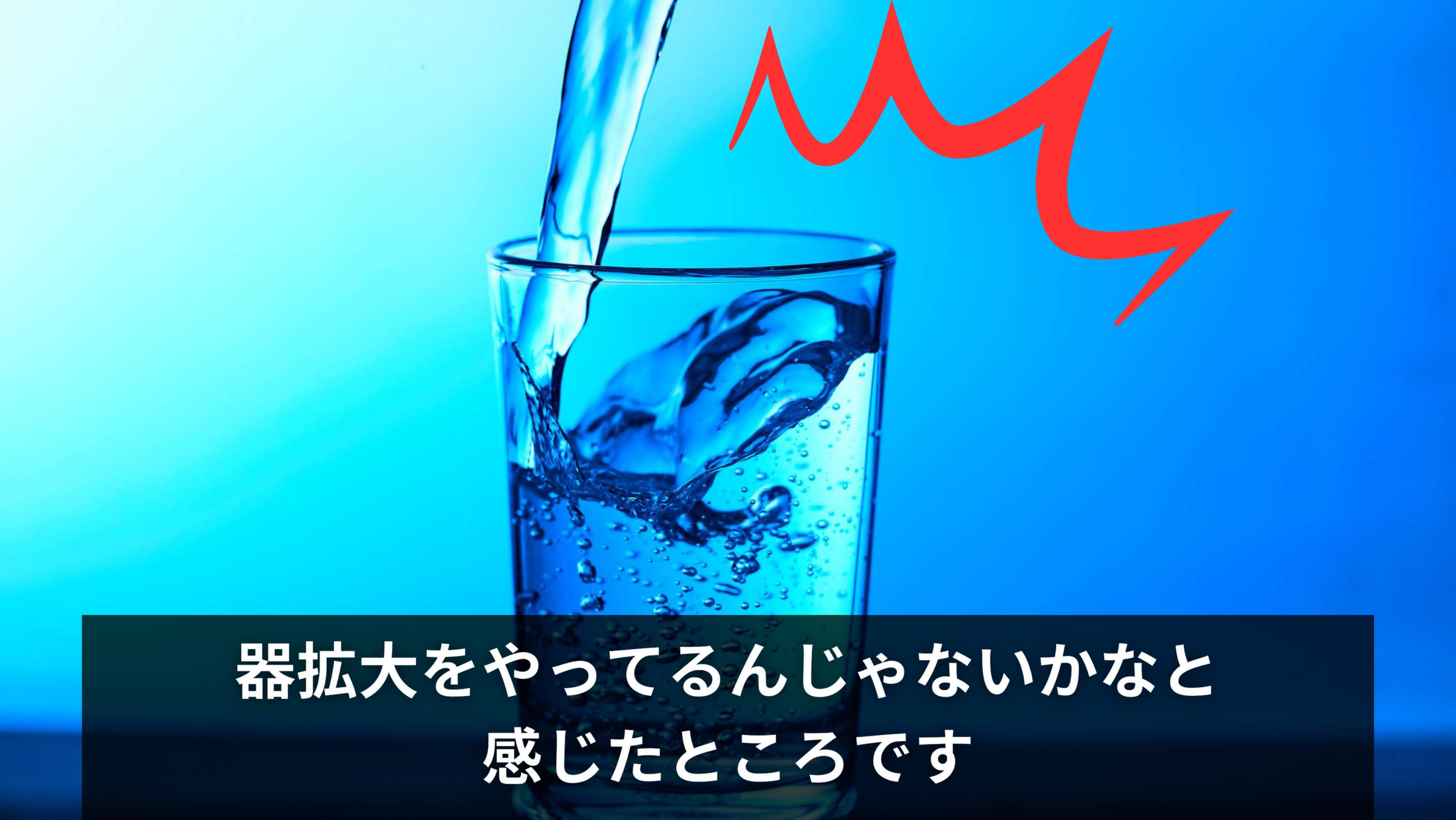
もっと大きなお金を払い出したり



お金を受け取るチカラがある



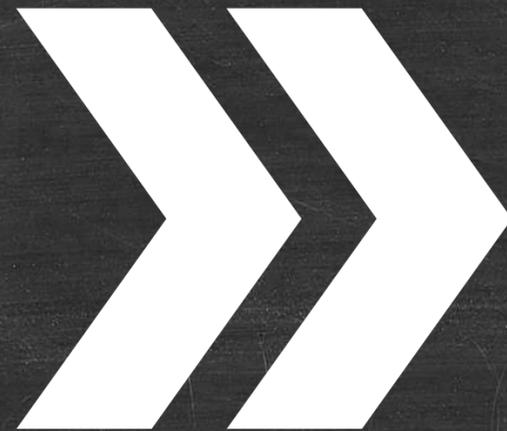
循環させて

A close-up photograph of water being poured into a clear glass. The water is captured in motion, creating splashes and bubbles. The background is a solid, vibrant blue. A thick, red, hand-drawn squiggle is positioned above the glass, extending from the top center towards the right side of the frame. At the bottom of the image, there is a dark blue horizontal bar containing white Japanese text.

器拡大をやってるんじゃないかなと
感じたところでは



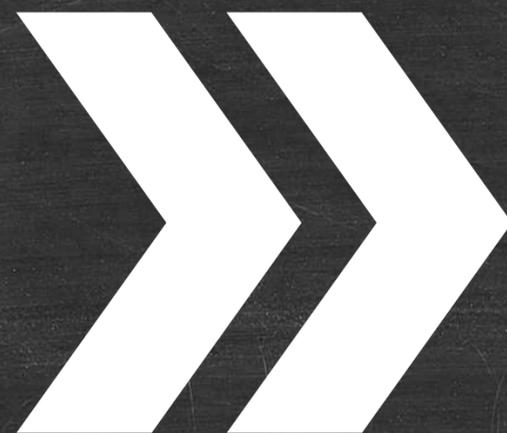
お金を受け取るチカラがある



で、このお金を循環させると
器が広がる理由を



お金を受け取るチカラがある



僕なりに考えてみたんで話していきます

お金を循環させると器が広がる理由



お金を循環させると器が広がる理由

ポジティブ

これはお金に対して
ポジティブになるといふとの



お金を循環させると器が広がる理由

ポジティブ

ストレス慣れ

お金が出たり入ったりする
ストレスに慣れるからだと思います



お金を循環させると器が広がる理由

~~スキル・知識~~

ポジティブ

ストレス慣れ

自分のスキルや知識とは全くの別ものですね



まずお金に対してポジティブになるのは



どういうことかって言うと



お金を循環させると器が広がる理由



稼ぐ行為や自分が経済活動を行うことで



お金を循環させると哭が広がる理由



お金と直に向き合うことになる



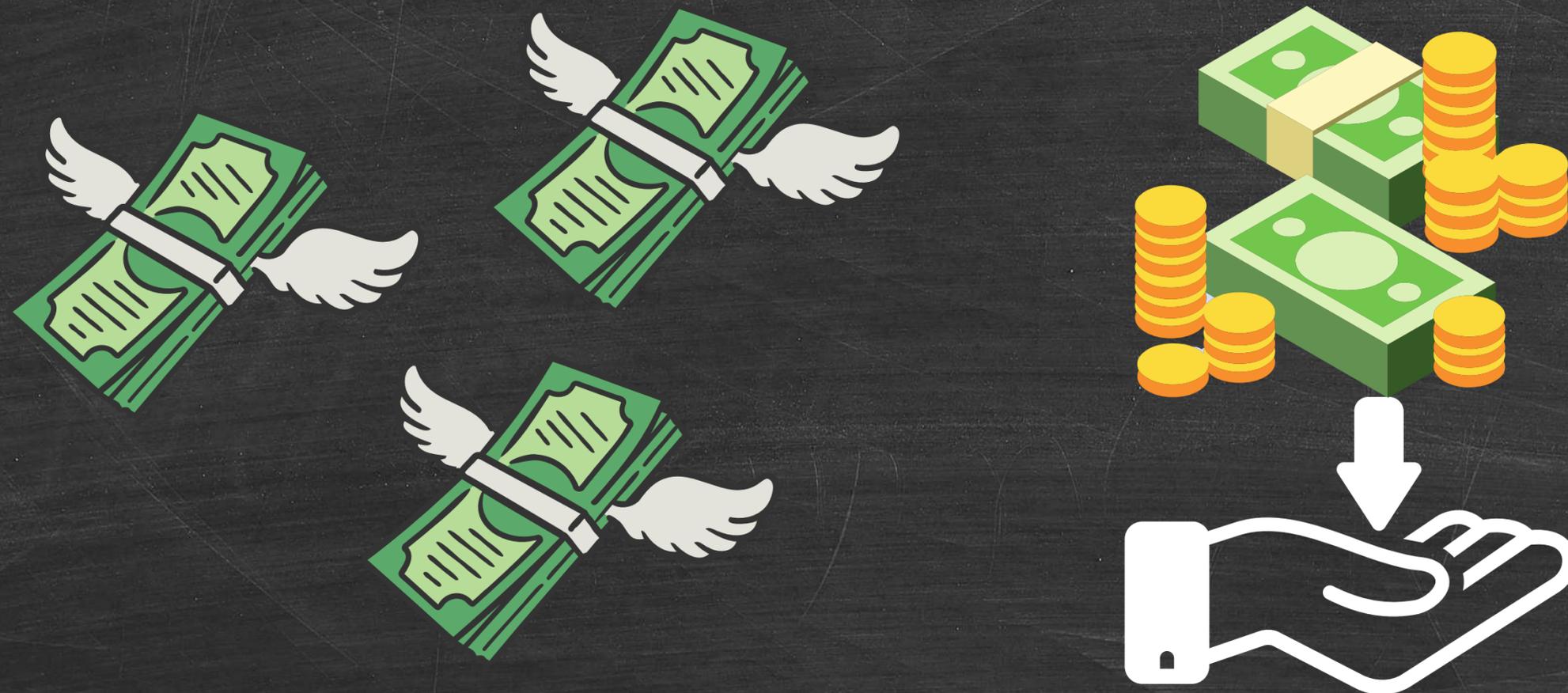
お金を循環させると器が広がる理由



自分の意志で使ったり



お金を循環させると器が広がる理由



自分の意志で受け取る



お金を循環させると器が広がる理由



稼ぐレベル



経済活動レベル

つまり、人によって稼ぐレベル
経済活動レベルは上下するにせよ



お金に対して
自己コントロールできている状態になるから



お金に対してプラスの感情を
抱きやすくなるんじゃないかな



お金を循環させると器が広がる理由

例えば



お金を循環させると器が広がる理由



自分の意志で500万の車を買う



お金を循環させると器が広がる理由



自分の意志で150万のコンサルを受ける



お金を循環させると器が広がる理由



自分の意志で10万のコース料理を頼む



お金を循環させると器が広がる理由



自分の意志で5万の教材を買う



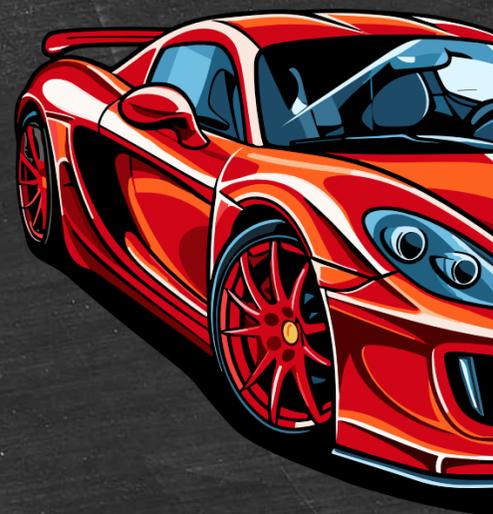
お金を循環させると器が広がる理由



といった行為自体が



お金を循環させると哭が広がる理由



お金に対してポジティブになる
訓練みたいなもの



お金を循環させると器が広がる理由



自分の意思というのがポイントで



お金を循環させると器が広がる理由



なんとなく...



お金を循環させると器が広がる理由



誰かに...



お金を循環させると哭が広がる理由



ってなっちゃうと
ネガティブ感情になると思います



お金を循環させると器が広がる理由



嫌々お金を使ったり



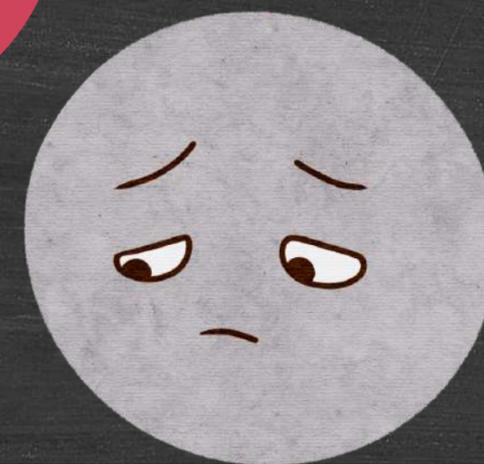
お金を循環させると器が広がる理由



誰かに払わされたりみたいの
人生一度はありません？



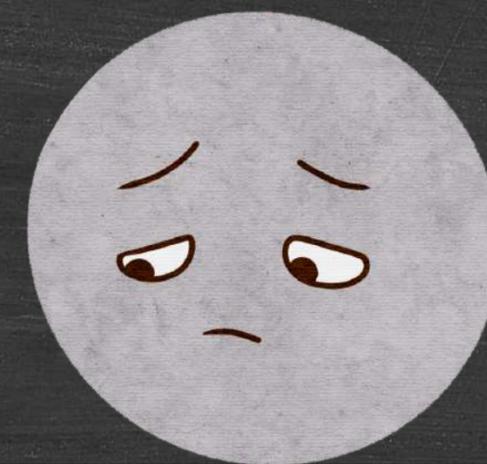
お金を循環させると器が広がる理由



そんな時の感情です



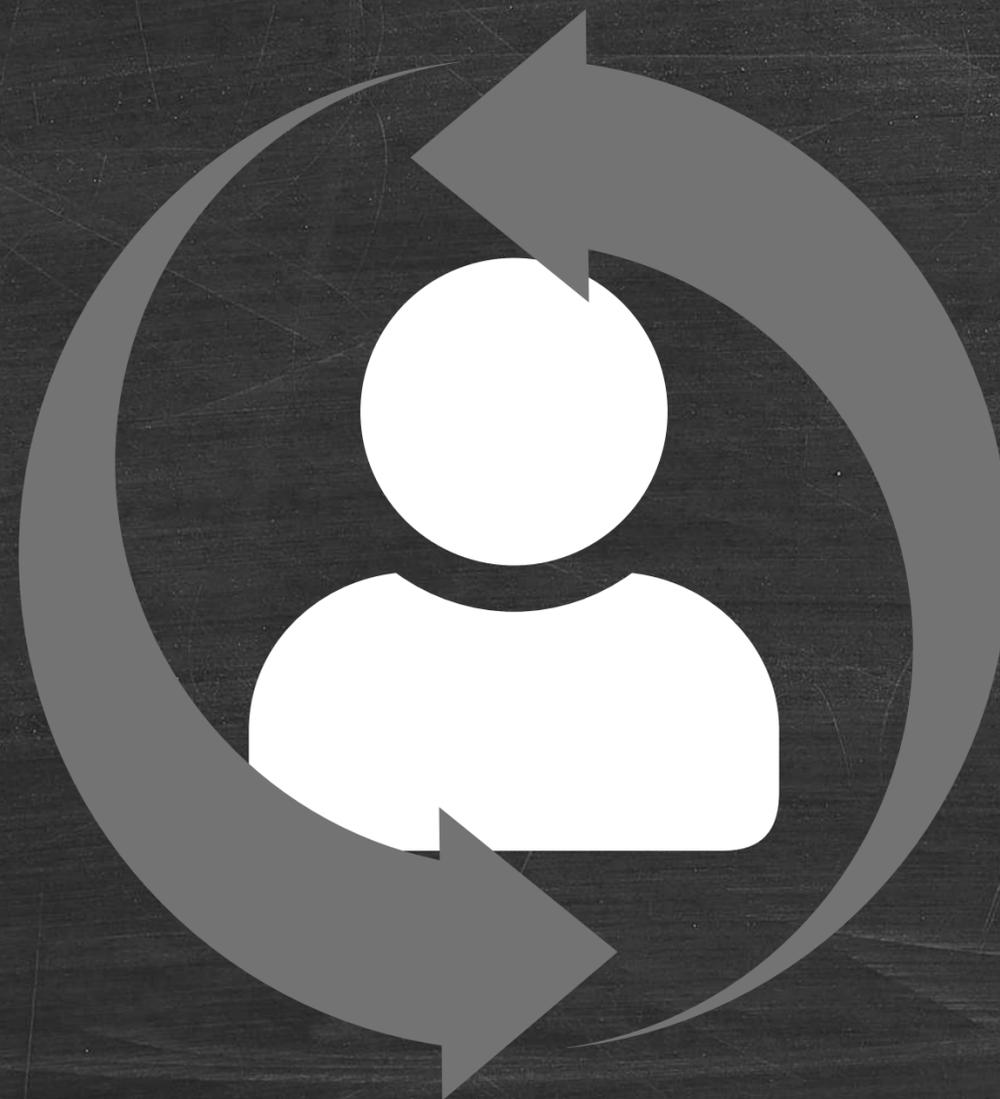
お金を循環させると器が広がる理由



だから、自分の意思がないと
負の感情に囚われて



お金を循環させると器が広がる理由



お金を循環させる活動ができない



お金を循環させると器が広がる理由



逆にお金を循環させる活動ができているなら



自分の意志でお金をコントロールしている



その状態だとお金に対して
ポジティブになっている



と言えるんじゃないかなと個人的に思います



お金を循環させると器が広がる理由

あと、器が広がる理由で



お金を循環させると器が広がる理由

ストレス慣れ

お金が出たり入ったりする
ストレスに慣れるからというのは



お金を循環させると器が広がる理由



お金を手放す時もそうだし



お金を循環させると器が広がる理由



ストレス

受け取る時もストレスがあると
僕は考えてます



お金を循環させると器が広がる理由

耐性

ストレス

このストレス耐性が



お金を循環させると器が広がる理由

耐性

ストレス

事業活動

経済活動

事業活動や経済活動の両方ともやることで



お金を循環させると器が広がる理由

耐性

ストレス

事業活動

経済活動

徐々についてくるんじゃないかな
と思いますね



お金を循環させると器が広がる理由

**「大金を貰うのって
さすがに緊張します...」**





お金を循環させると器が広がる理由

「大金を貰うのって
さすがに緊張します...」



みたいに思う人もいると思うんですけど



お金を循環させると器が広がる理由

ストレス慣れ

僕も最初ビビってたので
ストレス慣れすれば大丈夫です



お金を循環させると器が広がる理由

たとえば



アメリカへ留学に行く時に

「最初、日本語の通じない環境が怖い」



Study
Abroad



「最初、日本語の通じない環境が怖い」

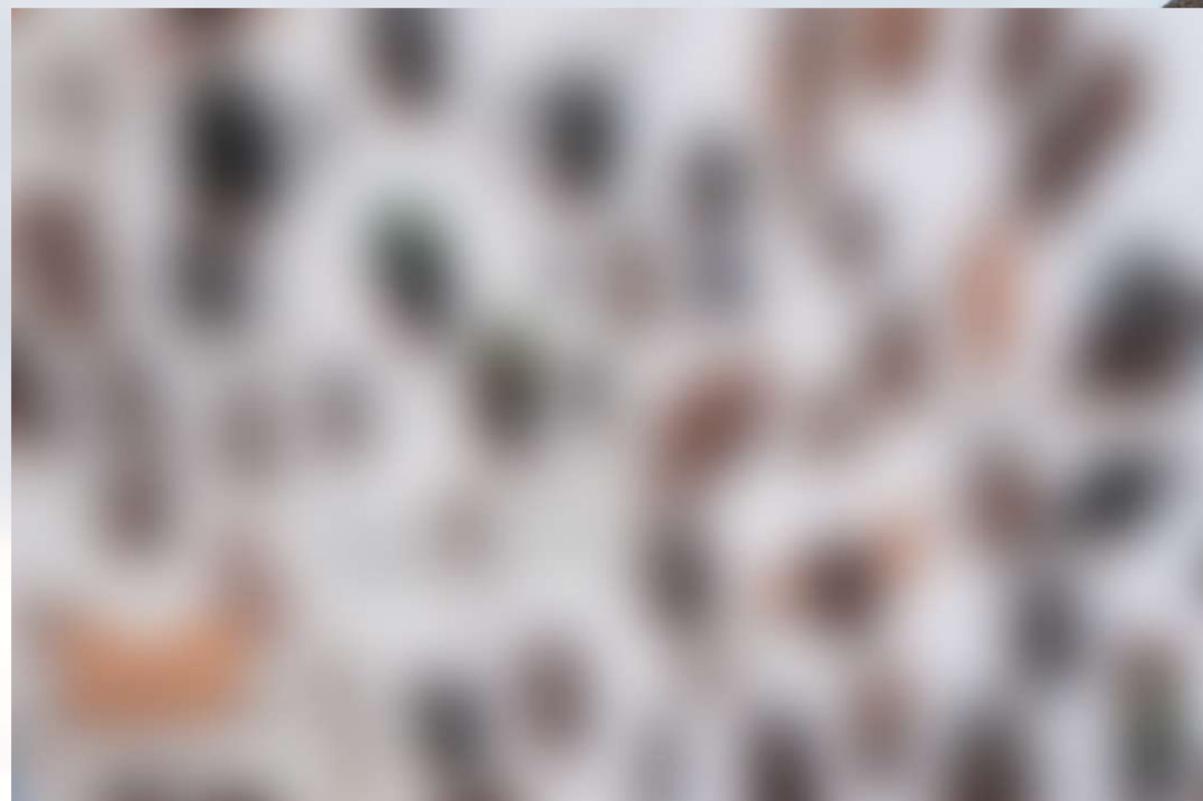
とストレスを感じると思うんですけど



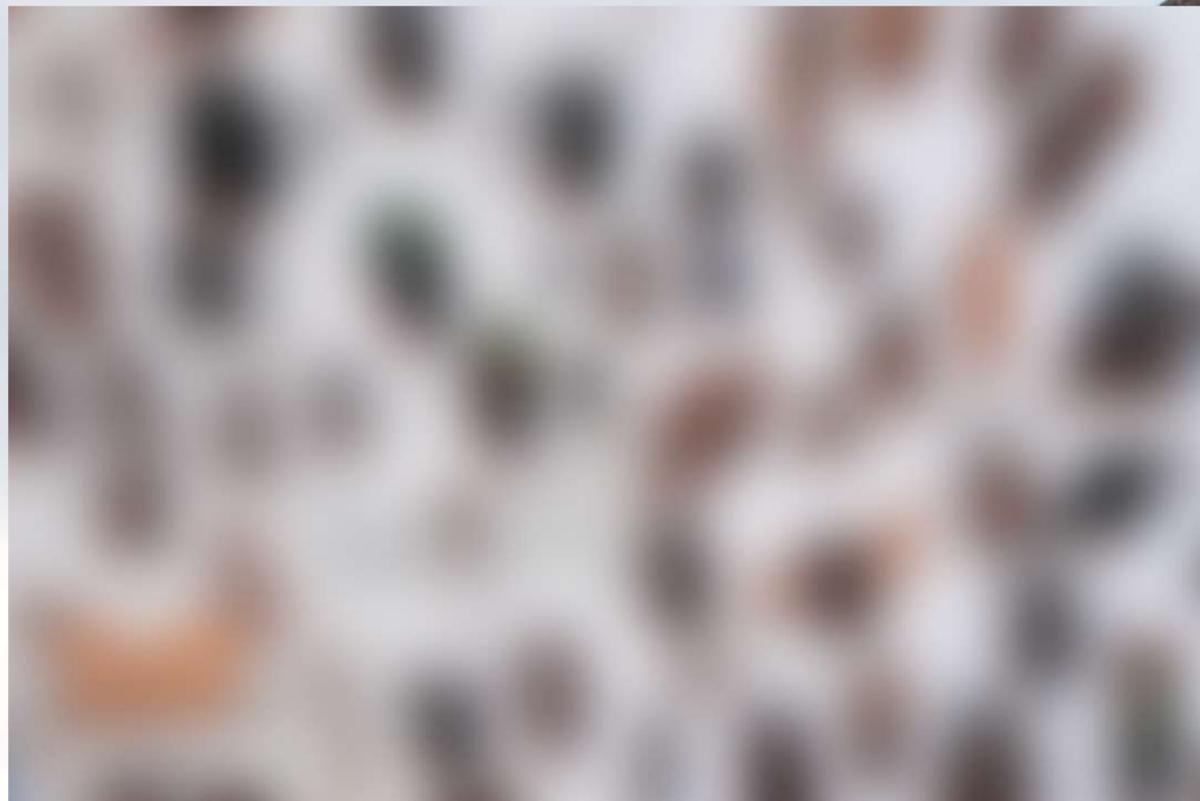
行ったら行っただで
英語で話す環境になれると思うんですよ



アフリカにいて



昆虫を手で食べるのが当たり前になったら



素手で昆虫を365日
食べれちゃうと思うんですよね



僕はちょっと昆虫苦手なんで
無理かもですけど

A group of children in a field, one holding a water bottle. The children are dressed in simple, worn clothing. The background shows a vast, open landscape with tall grass and a cloudy sky.

OK



たぶん、その生活していたら慣れる



お金を循環させると器が広がる理由



まあ良くも悪くも人間って慣れますね



お金を循環させると器が広がる理由



ここまで話してきたお金を循環させると
器が広がる理由は



お金を循環させると器が広がる理由

ポジティブ

ストレス慣れ

お金に対してポジティブになるといふことの



お金を循環させると器が広がる理由

ポジティブ

ストレス慣れ

お金が出たり入ったりする
ストレスに慣れるからだと思います



今回の動画では『稼ぐ』とか『お金』とか直接的なワードを出してききましたけど



コンテンツビジネスの事業者なら



いつか向き合わなくちゃいけない視点
だと思っています



お金を循環させると器が広がる理由

お金が欲しい

しかも

ただ「お金が欲しい」とかの思いじゃなくて



お金を循環させると器が広がる理由

お金が欲しい

お金を稼ぎたい

「お金を稼ぎたい」のコミット具合とどうか



お金を循環させると器が広がる理由

お金が欲しい

お金を稼ぎたい

稼ぐ

稼ぐに対しての確信度があればあるほど

A silhouette of a person jumping with arms raised in a 'V' shape, set against a vibrant sunset sky with orange and yellow hues near the horizon and deep blue above. The person is positioned in the center of the frame, with their arms reaching towards the top corners.

コンテンツビジネスで
稼ぐ人になると感じます



お金を循環させると器が広がる理由

お金が欲しい

逆に、「お金が欲しい」だけとか



お金を循環させると器が広がる理由

お金が欲しい

お金を稼ぎたい

稼ぐ

『お金を稼ぎたい』
『稼ぐ』に対して向き合わないのであれば



稼げないで失敗していく人間になるだろうと
も考えられます



でも、ここまで動画を視聴したあなたなら



コンテンツビジネスで稼ぐ人だと
僕は思いますので



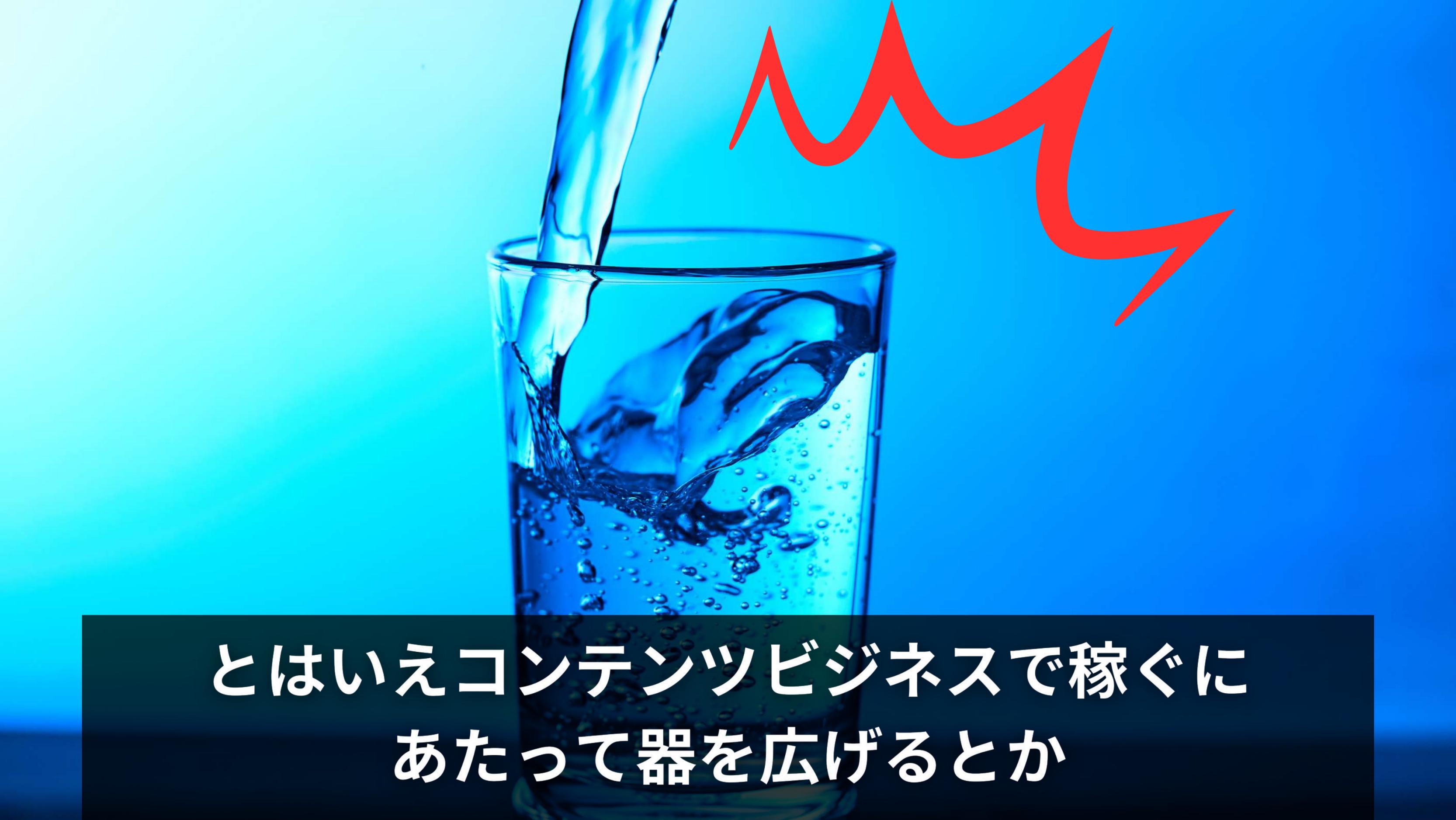
今日の内容を自分ごとに
落とし込んでみて

A woman with dark curly hair, wearing a white t-shirt, is holding a silver laptop. She is standing against a bright yellow background. Her right hand is holding the bottom edge of the laptop, and her left hand is raised, with fingers slightly spread. The laptop is open, and the screen is visible on the left side of the frame.

なにかあなたの
ビジネスに活かしてください



あなたなら絶対にできます

A blue-tinted photograph of water being poured into a glass. A red wavy arrow graphic points from the top right towards the glass. The background is a gradient of blue.

とはいえコンテンツビジネスで稼ぐに
あたって器を広げるとか

集客

自分で集客して



自分で販売して

集客

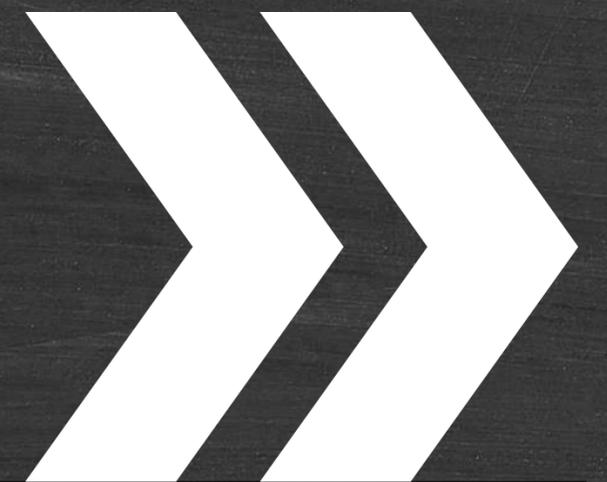
販売

商品
サービス

自分で商品やサービスを作る



で、お金を循環させるとかを



もしかしたらあなたは

「なかなかやるのが難しい」



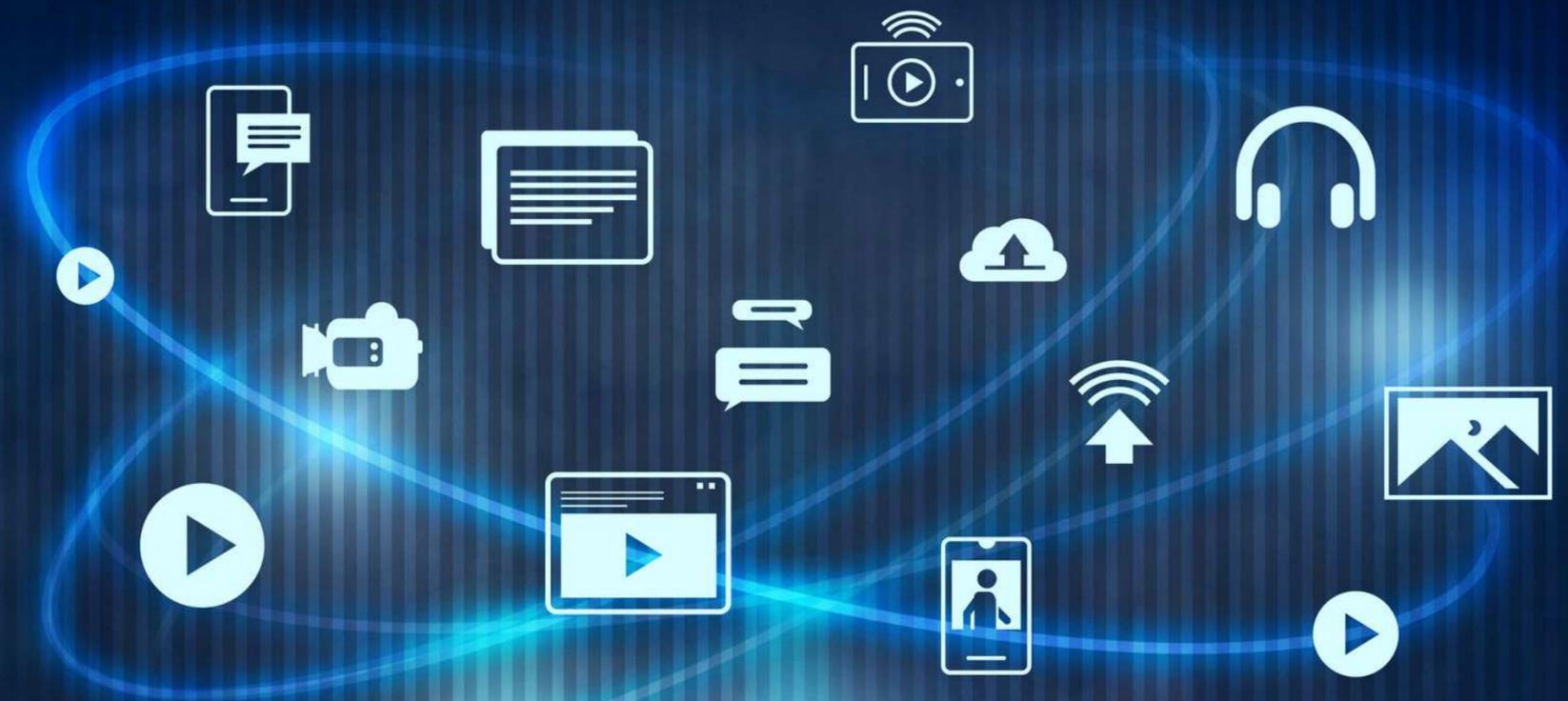
「なかなかやるのが難しい」



と知っているかもしれませんが

実は事業者としてのマインドセットと





コンテンツビジネス全体論を
身につけてしまえば



器を広げながら
ビジネスができるようになります



実際に僕も過去、そうとう酷かった状態から



コンテンツビジネスで稼ぐようになり



人から感謝される
ビジネスマンになっています



長く停滞し... 成果がでない...
という名の依存中毒症状からやっと抜け出せます

DETOX

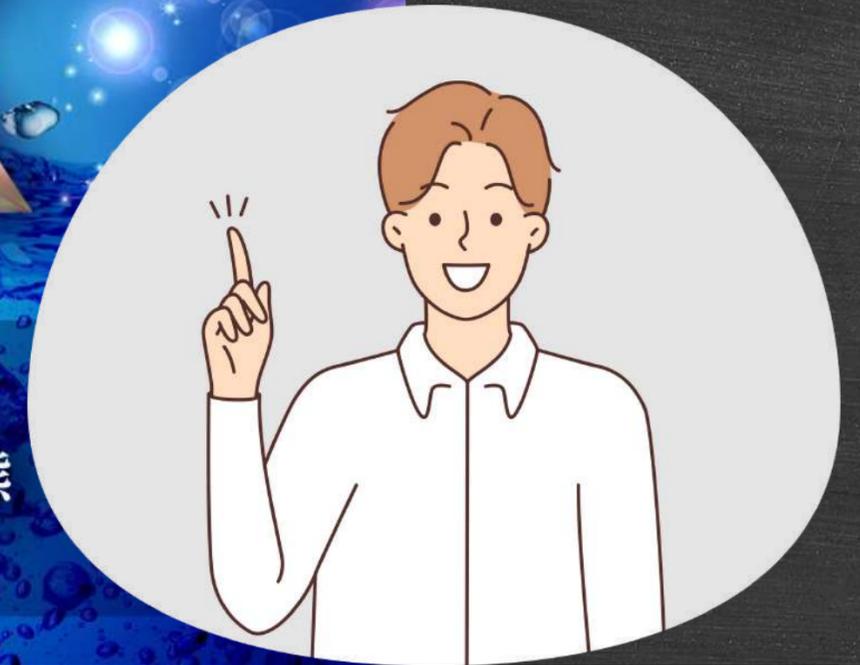
成果に直結しない無駄な時間を0にし
理想とする収入があなた名義の口座へ入金される状態
が確実に実現する学習コミュニティ

そんな方法を僕が運営するサービス
依存脱却コミュニティDETOXで

長く停滞し... 成果がでない...
という名の依存中毒症状からやっと抜け出せます

DETOX

成果に直結しない無駄な時間を0にし
理想とする収入があなた名義の口座へ入金される状態
が確実に実現する学習コミュニティ



ガッツリ解説しています



今日の動画下にある概要欄に



**DETOXの案内が流れる
専用公式LINEリンクを載せていますので**



ぜひ見てみてください

長く停滞し... 成果がでない...
という名の依存中毒症状からやっと抜け出せます

DETOX

成果に直結しない無駄な時間を0にし
理想とする収入があなた名義の口座へ入金される状態
が確実に実現する学習コミュニティ

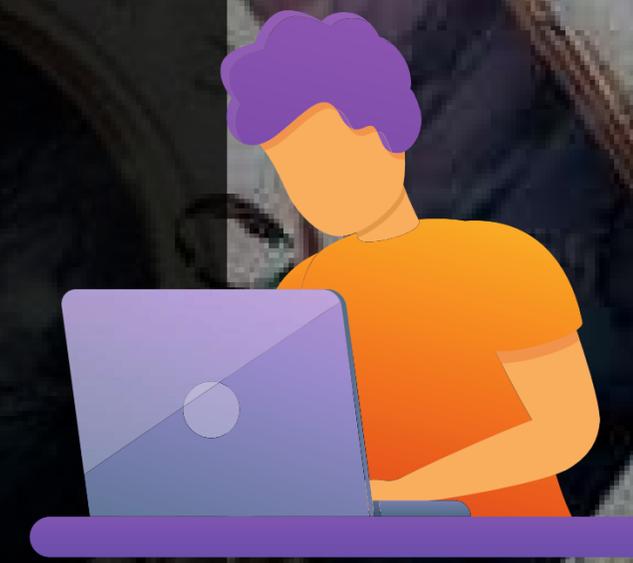
詳細を伝えるとDETOXでは

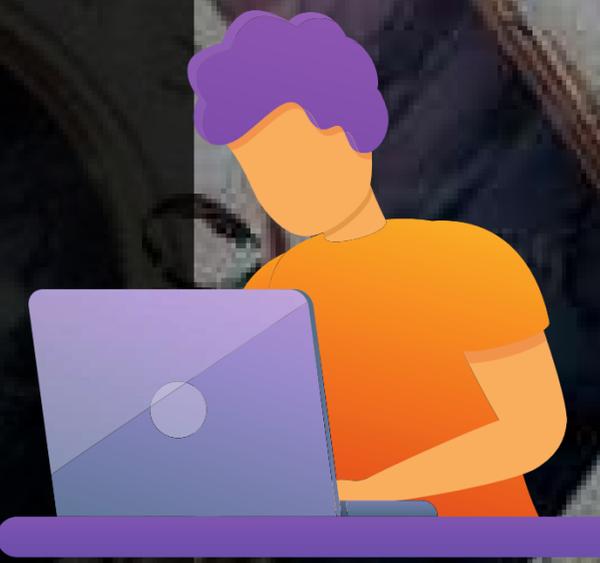


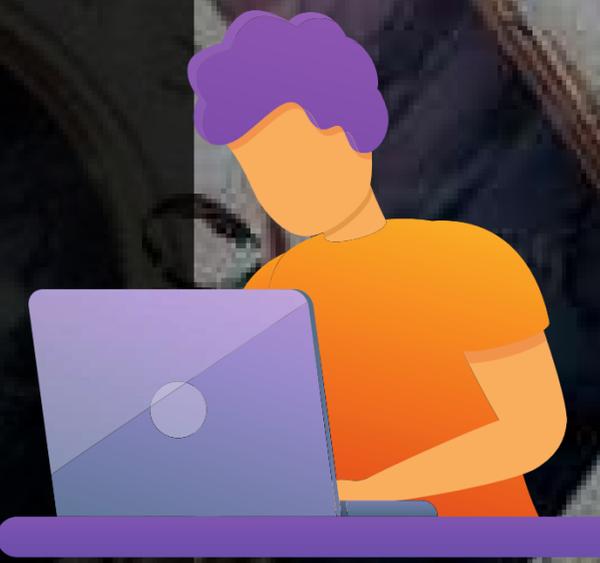
✓バズらずに**120万**達成



✓バズらずに**120万**達成
✓案件獲得で**50万**の収益化



- 
- 
- 
- ✓バズらずに**120万**達成
 - ✓案件獲得で**50万**の収益化
 - ✓求められて**25万**の商品販売

- 
- 
- 
- ✓バズらずに**120万**達成
 - ✓案件獲得で**50万**の収益化
 - ✓求められて**25万**の商品販売

こういった実績を持ち

「コンテンツビジネスで
個人起業し現状のルールを変えたい」



**「コンテンツビジネスで
個人起業し現状のルールを変えたい」**



このような気持ちを持っている仲間

**「コンテンツビジネスで
個人起業し現状のルールを変えたい」**



あるいは変わっている最中

「コンテンツビジネスで 個人起業し現状のルールを変えたい」



さらには劇的に変わってしまった仲間が
会員として在籍しています

- 【個を磨く】-ビジネス全般- 0/31
 - フォロワーは“全く”増やさなくて良い～リストを増加させる方法～
 - ↑クイズ
- 【個を磨く】-集客- 0/18
 - ↑クイズ
 - Xの拡散力を使ったロコミ集客
 - ↑クイズ
 - 企画やローンチに必須！無料モニター客を最大化
 - ↑クイズ
 - 認知を取るX運用～企画を実践する前準備～
 - ↑クイズ
 - 【覚えるだけでOK】コンテンツ作成初心者向け準備解説
 - ↑クイズ
 - 意味が破綻しない長文コンテンツの書き方～初級編～
 - ↑クイズ

- Xの拡散力を使ったロコミ集客
 - ↑クイズ
- 意味が破綻しない長文コンテンツの書き方～初級編～
 - ↑クイズ
- SNSマーケティングコンテンツビジネス用語51選
 - ↑クイズ
- くだらない争いがなくなる釘付けポジションの方程式
 - ↑クイズ
- 【個を磨く】-集客- 0/18
- 【個を磨く】-教育- 0/14
- 【個を磨く】-販売- 0/8
- 【会員限定特典】-オンライン 0/2

動画を最大化

ブログやnoteで2倍集客する方法

1.ロコミ

認知を取るX運用～企画を実践する前準備～

くだらない争いがなくなる釘付けポジションの方程式

2.解決策で差別

独自性

機能的な面での

ポジション取りとは？

その内容について説明します

- 市場で選ばれ続けるための『価値の理解』
 - ↑クイズ
- 誰も説明できていないブランディングの意味とは？
 - ↑クイズ
- 見込み客から100倍認知され100倍共感されるマーケティング必須科目～共通の敵～
 - ↑クイズ
- ビジネスに革命を起こす～言語化力を劇変させ一気に駆け上がる方法～
 - ↑クイズ
- コンセプトの理解を深めるための教科書ビデオ
 - ↑クイズ
- ストックコンテンツを苦なく永遠に作り続ける秘密
 - ↑クイズ
- モヤモヤしないでやりたいことで稼ぎたい！は豊かになれるのか？
 - ↑クイズ
- 短時間で濃い見込み客を獲得できるアイデンティティ
 - ↑クイズ
- 理解を制する者はビジネスを制す
 - ↑クイズ
- ネットビジネスの怪しさを消す～誰でもできる信頼ブランドの獲得～
 - ↑クイズ

見込み客から100倍認知され100倍共感されるマーケティング必須科目～共通の敵～

見込み客から100倍認知され100倍共感されるマーケティング必須科目～共通の敵～

「共通の敵」

たまに言葉として聞いたりすると思いますが、説明できますか？

ホリエモンが現代だと文字が読めない人が多くなったと言っていましたね

「ストックコンテンツを作る媒体をどういう基準で選べば良い？」

✓4つのアイデンティティ

- リーダー
- 冒険家
- インタビュアー
- 不本意な英雄



現時点で

100個以上のコンテンツを用意して

- この章について
 - ↑クイズ
- 0から始める『自己確立』のいろは
 - ↑クイズ
- 短時間で濃い見込み客を獲得できるアイデンティティ
 - ↑クイズ
- 自己理解を制する者はビジネスを制す
 - ↑クイズ
- ネットビジネスの怪しさを消す～誰でもできる信頼ブランドの獲得～
 - ↑クイズ

「共通の敵」

たまに言葉として聞いたりすると思いますが、説明できますか？

ホリエモンが現代だと文字が読めない人が多くなったと言っていましたね

「ストックコンテンツを作る媒体をどういう基準で選べば良い？」

✓4つのアイデンティティ

- リーダー
- 冒険家
- インタビュアー
- 不本意な英雄

ここが理解できていないと、なぜだか集客できないというアカウントに...



【個を磨く】-ビジネス全般- 0/31

【個を磨く】-集客- 0/18

フォロワーは“全く”増やさなくて良い～リストを増加させる方法～

↑クイズ
クイズ・3質問

Xの拡散力を使った口コミ集客

↑クイズ
クイズ・3質問

企画やローンチに必須！無料モニター客を最大化

↑クイズ
クイズ・3質問

認知を取るX運用～企画を実践する前の準備～

↑クイズ
クイズ・3質問

↑クイズ
クイズ・3質問

意味が破綻しない長文コンテンツの書き～初級編～

↑クイズ
クイズ・3質問

0から始める『自己確立』のいろは

↑クイズ
クイズ・3質問

短時間で濃い見込み客を獲得できるアイデンティティ

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

ネットビジネスの怪しさを消す～誰でもできる信頼ブランドの獲得～

↑クイズ
クイズ・3質問

Xの拡散力を使った口コミ集客

↑クイズ
クイズ・3質問

1. 口コミ集客

↑クイズ
クイズ・3質問

意味が破綻しない長文コンテンツ～初級編～

↑クイズ
クイズ・3質問

SNSマーケティング×コンテンツビジネス用

↑クイズ
クイズ・3質問

くだらない争いがなくなる釘付けの方程式

↑クイズ
クイズ・3質問

【個を磨く】-集客-

【個を磨く】-教育-

【個を磨く】-販売-

【会員限定特典】-オンライン

この章について

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

ネットビジネスの怪しさを消す～誰でもできる信頼ブランドの獲得～

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

客を最大化

↑クイズ
クイズ・3質問

認知を取るX運用～企画を実践する前の下

↑クイズ
クイズ・3質問

意味が破綻しない長文コンテンツ～初級編～

↑クイズ
クイズ・3質問

SNSマーケティング×コンテンツビジネス用

↑クイズ
クイズ・3質問

くだらない争いがなくなる釘付けの方程式

↑クイズ
クイズ・3質問

【個を磨く】-集客-

【個を磨く】-教育-

【個を磨く】-販売-

【会員限定特典】-オンライン

この章について

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

ネットビジネスの怪しさを消す～誰でもできる信頼ブランドの獲得～

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

ブログやnoteで2倍集客する方法

↑クイズ
クイズ・3質問

認知を取るX運用～企画を実践する前の下

↑クイズ
クイズ・3質問

意味が破綻しない長文コンテンツ～初級編～

↑クイズ
クイズ・3質問

SNSマーケティング×コンテンツビジネス用

↑クイズ
クイズ・3質問

くだらない争いがなくなる釘付けの方程式

↑クイズ
クイズ・3質問

【個を磨く】-集客-

【個を磨く】-教育-

【個を磨く】-販売-

【会員限定特典】-オンライン

この章について

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

ネットビジネスの怪しさを消す～誰でもできる信頼ブランドの獲得～

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

市場で選ばれ続けるための『価値の理解』

↑クイズ
クイズ・3質問

認知を取るX運用～企画を実践する前の下

↑クイズ
クイズ・3質問

意味が破綻しない長文コンテンツ～初級編～

↑クイズ
クイズ・3質問

SNSマーケティング×コンテンツビジネス用

↑クイズ
クイズ・3質問

くだらない争いがなくなる釘付けの方程式

↑クイズ
クイズ・3質問

【個を磨く】-集客-

【個を磨く】-教育-

【個を磨く】-販売-

【会員限定特典】-オンライン

この章について

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

ネットビジネスの怪しさを消す～誰でもできる信頼ブランドの獲得～

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

見込み客から100倍認知され100倍共感されるマーケティング必須科目～共通の敵～

↑クイズ
クイズ・3質問

認知を取るX運用～企画を実践する前の下

↑クイズ
クイズ・3質問

意味が破綻しない長文コンテンツ～初級編～

↑クイズ
クイズ・3質問

SNSマーケティング×コンテンツビジネス用

↑クイズ
クイズ・3質問

くだらない争いがなくなる釘付けの方程式

↑クイズ
クイズ・3質問

【個を磨く】-集客-

【個を磨く】-教育-

【個を磨く】-販売-

【会員限定特典】-オンライン

この章について

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

ネットビジネスの怪しさを消す～誰でもできる信頼ブランドの獲得～

↑クイズ
クイズ・3質問

自己理解を制する者はビジネスを制す

↑クイズ
クイズ・3質問

見込み客から100倍認知され100倍共感されるマーケティング必須科目～共通の敵～

代だと文字が読めない人がたと言っていましたね

デンティティ

- 冒険家
- インタビュアー
- 不本意な英雄

他では学べない内容を身につけることができますし

自己理解

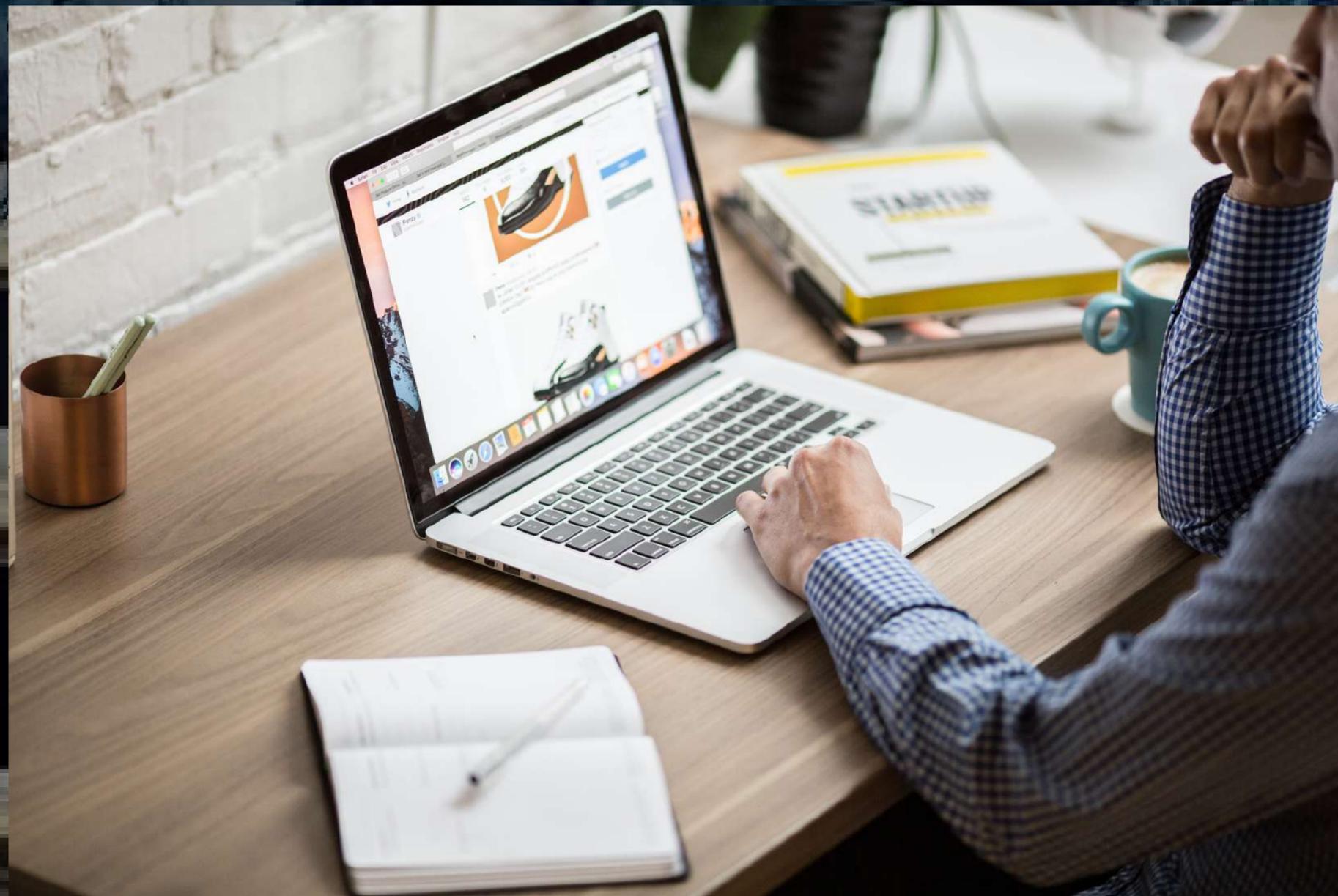
自己確立

コンセプト

自己確立コンセプトについて。

情報が不足しているため、適切なキャラクター設定に迫ります。

ここが理解できていないと、なぜだか集客できないというアカウントに...



個人で稼ぐ力がついたり



考え方がガラッと変わったと

お金がないと余裕がなくなる気持ち
ちはわかるので犯罪を犯してしまう
ものもあり得ないと思いました。

たしかにありのままがいいという
のは今のままでいい、ということ
ではないなあと思いました。

前にとくさんとのスペースで「楽
しくやる」「自分らしくやる」と
いうのは好き勝手にやっていいと
いうことではないよね。という話
をしました。

自分が成長していることや楽し
む、ビジネスなので相手の求める
ものと自分らしさを重ねる。

ということなのかなと思いま
した！

先日の公式LINEのブログとも通
じるテーマだと思いましたが"自分
軸"を作ることが悪い依存を起さ
ないことですね。

先日は、本のプレゼントありがと
うございました！

早速、いただいた、
【超一流の二流をめざせ】
を読みました！

結論からいうと、
これまでしゅうさんの動画コンテ
ンツや、配信、ツイートやブログ
で学んできた要素が詰まっていま
した！

特に、イチローがサッカー選手に
なるには、また別の意味で戦い方
が違う。

というところに、納得しました！

野球を極めた人でも、また別の人
生で一流になれる確率は、1%ない
かもしれないし、努力しだいでは
誰でもチャンスはあると言う事だ
と感じました！

素敵なプレゼントをありがとうご
ざいました！

『個を磨く』4つのフェーズのア
ウトプットです。

全体像がつかめ、順番が分かりや
すく、これからの動きを決める道
筋が分かりました。

大事なものは『順番と公式』で、上
手く行く手順にはパターンがあ
り、それを理解してしまえばどの
ジャンルでも収益化できるとあり、
とても大切なことを教わりま
した。

4つのフェーズを順番に進めて行
くことが大切で、この順番に沿
って行動して行けば良いんだ、と理
解できました。

色々決めることがありますが、上
手く決められるようにこれから学
びを進めて行きます😊

『95%の人が知らない他者と切り
分けて自分軸で生きる方法』のア
ウトプットです。

ビジネスをやっていく上で自分軸
をしっかり持ち、進めて行くこと
が重要だと分かりました。

自分軸を持つと、独自の考え方が
持て、オリジナル発信、独自事業
を進められ、自分らしいビジネス
ができるようになる。

そして、具体的に考えることは行
動にすぐ移す事ができることも分
かりました。

行動できない理由の1つに、具体
的に考えることができていないと
いうことも考えられますね。

とても勉強になりました。
ありがとうございます。

お疲れさまです。

『個人起業家の思考を解説』Part1

のアウトプットです。

MECEとは、物事をモレなくダブ
りなく分類する思考法で、ビジネ
スを進めていく上でとても重要な
思考だと分かりました。

物事を論理的に考えられ、分かり
やすく話せたり、説得力が上が
ったり、課題解決がうまくなれる等
ビジネスだけでなく日常的に活用
できるようになればより良い人生
にもつながりますね。

この思考を身に付け活かせるよう
になるには少し難しいと感じまし
たが、使いこなすための4つのポ
イントをおさえつつ、実践してい
けるよう心がけて行きます。

MECE思考ができれば質の高いビ
ジネスやコンテンツ作成ができる
ようになりますね😊

コンテンツ作成前の準備段階動画
アウトプット

有料か無料か、媒体くらいしか思
いつかず、

フローコンテンツとか、ストック
コンテンツとかあまり考えてこな
かったのが、今後、コンテンツ作
成前にはこの動画の準備を思い出
して、どんなコンテンツにするの
か、をできるようにしたいと思
いました！

また、前回、質問した回答動画を
丁寧になりやすく作成して下さ
りありがとうございました！

少し遅くなりしたが、コンセプトについての
動画のアウトプットします。

人生のコアからくるものを発信のコンセプト
にすると、ゴールは一緒になりますね。

ただ、人生コンセプトのゴールだけだと抽象
度が高くなるので発信コンセプトとして機能
面でのゴールも入れる

人生コンセプトが発信のコンセプトに投影さ
れると発信をやめる理由がなくなると思いま
した。

→Instagram
コンテンツを
た。インス
カウントへ
事だと知り
カウントは
は心算で
セプトメイ
感じました

早速コンテンツ化してくださりあ
りがありがとうございます！

しかも内容も素晴らしい！
プロダクトローンチとエバーグ
リーンローンチなどまさに「それぞ
れ！」ってやつでした👏
しかもしかも、クイズに解説がつ
いて感動です🥹

熱いメッセージをたくさんいただいています



ここまで話してきたような
依存脱却をメインテーマとする

長く停滞し... 成果がでない...
という名の依存中毒症状からやっと抜け出せます

DETOX

成果に直結しない無駄な時間を0にし
理想とする収入があなた名義の口座へ入金される状態
が確実に実現する学習コミュニティ

コミュニティDETOXに興味のある方は



今日の動画下にある概要欄に



DETOXの案内が流れる

専用公式LINEリンクを載せていますので



ぜひ追加してください



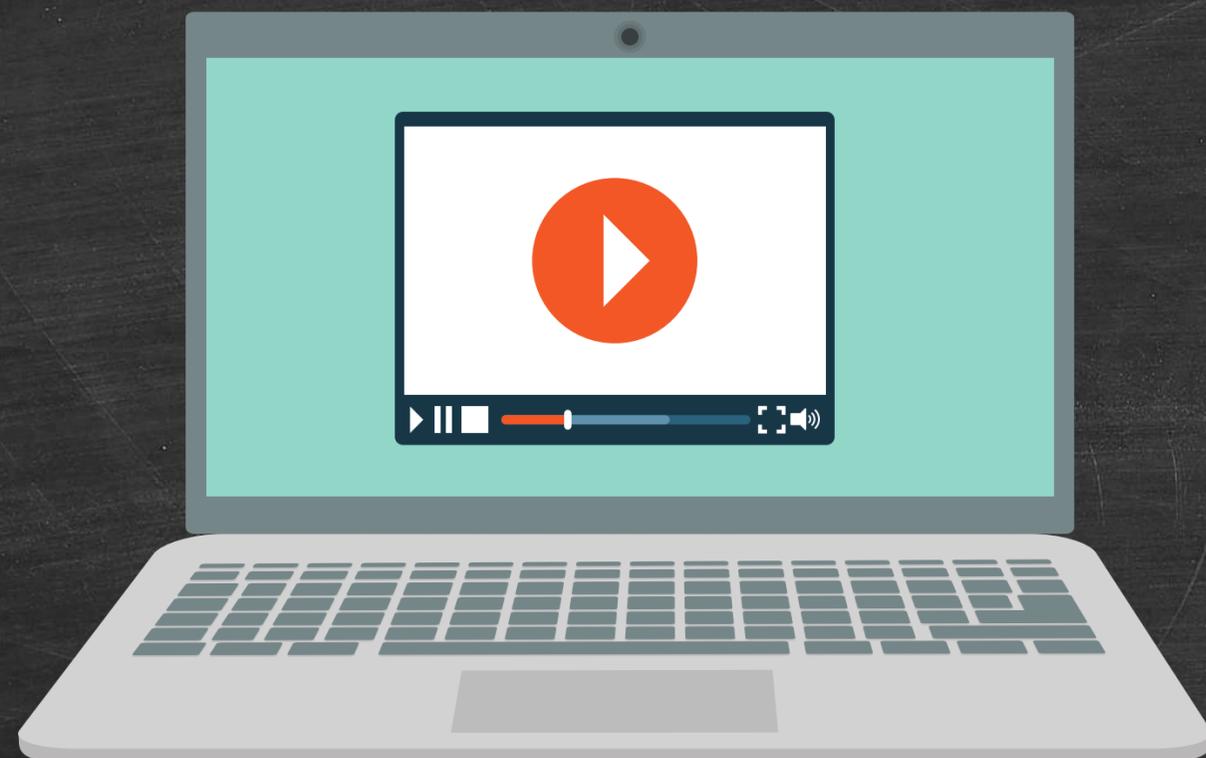
お知らせ



さらにここまで見た人だけ限定で
無料特典プレゼントがあります



お知らせ

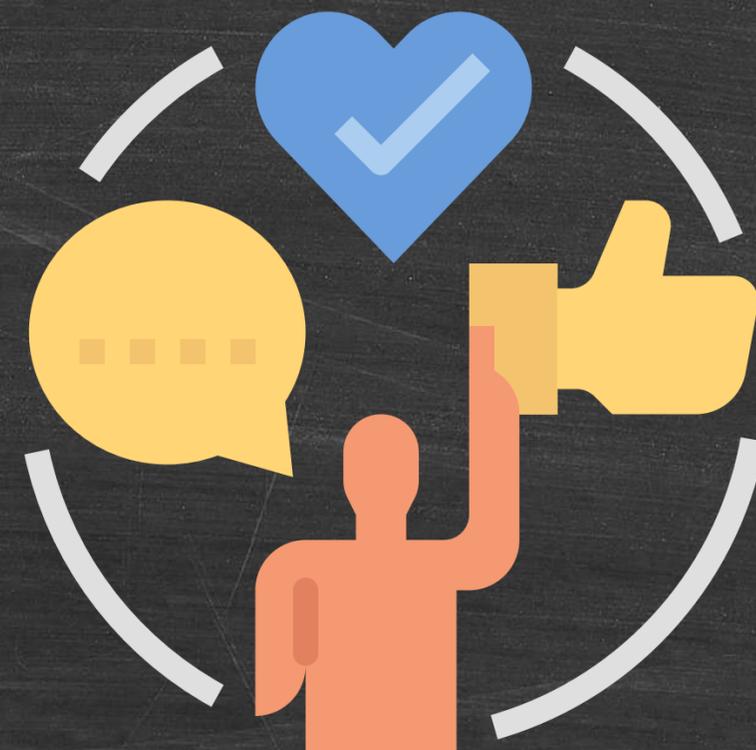
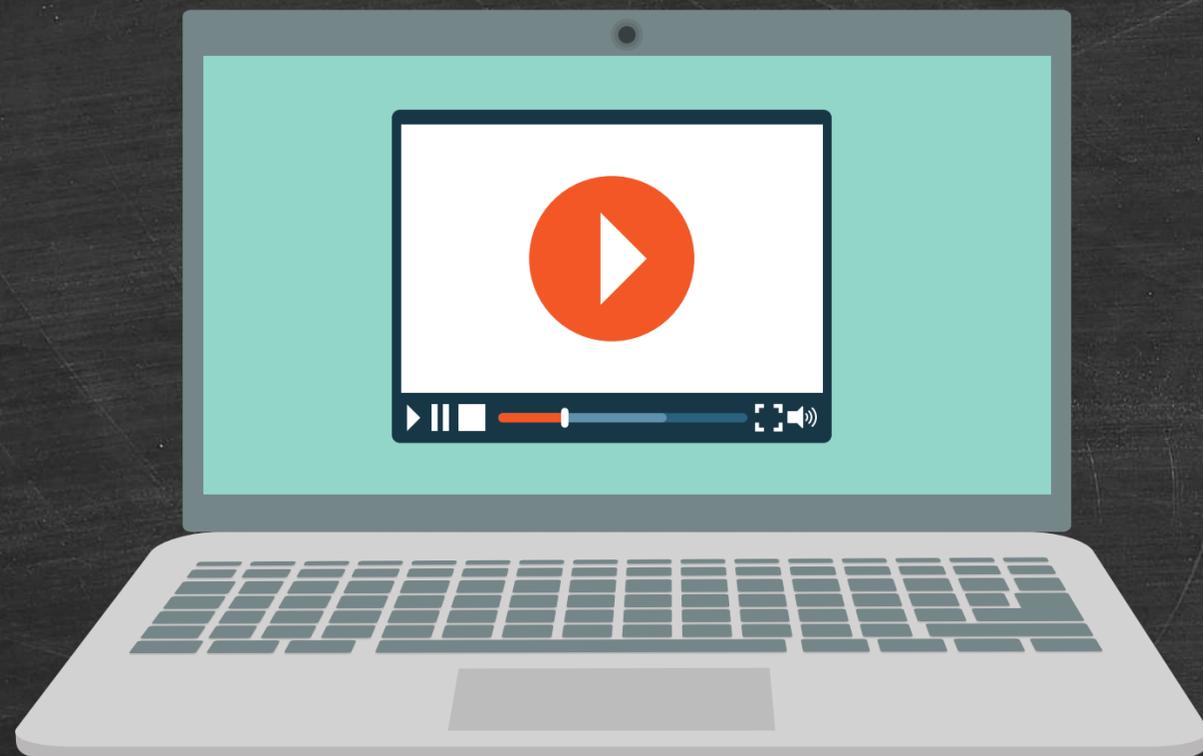


なぜなら

今日の内容をただ動画を見るだけで



お知らせ

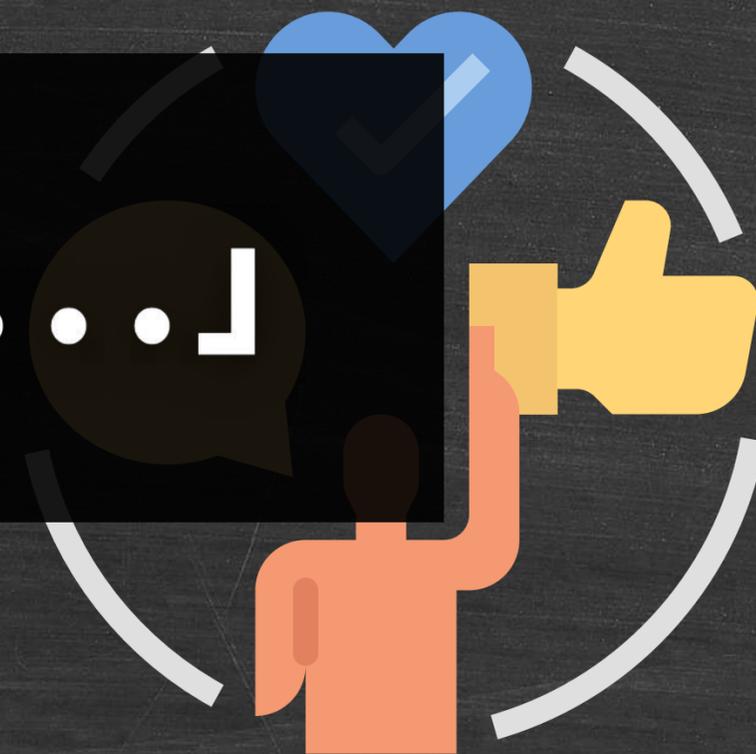


1人で行動に移すのって



お知らせ

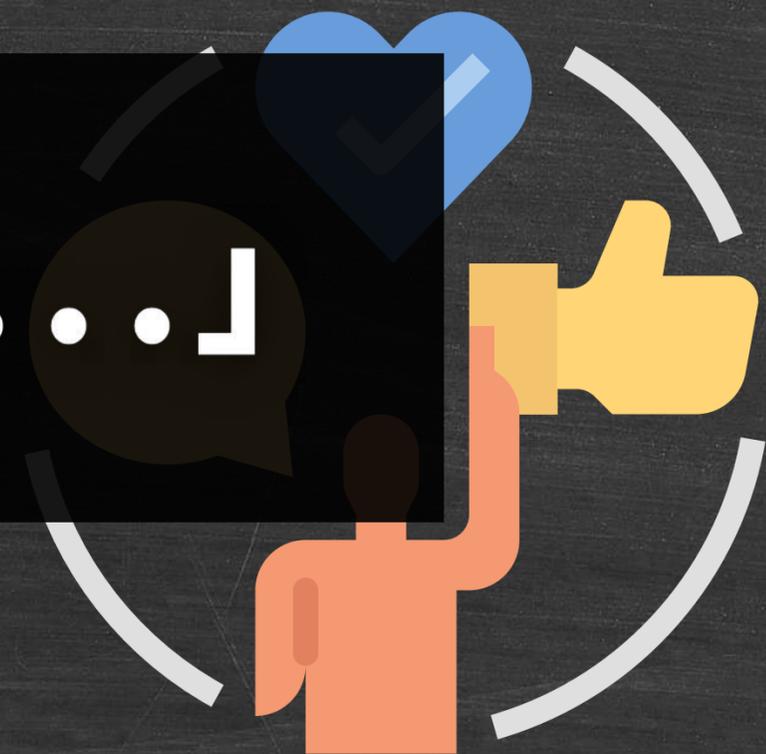
「やっぱり大変だよな……」





お知らせ

「やっぱり大変だよな……」



と思ったからです



お知らせ



そのため

まず動画内容を確実に身につけるために



お知らせ



僕が今日お話しした

人の
違い

稼げ
ない

稼ぐ
人

コンテンツビジネスで

コンテンツビジネスで

稼ぐ人と稼げない人の違いの

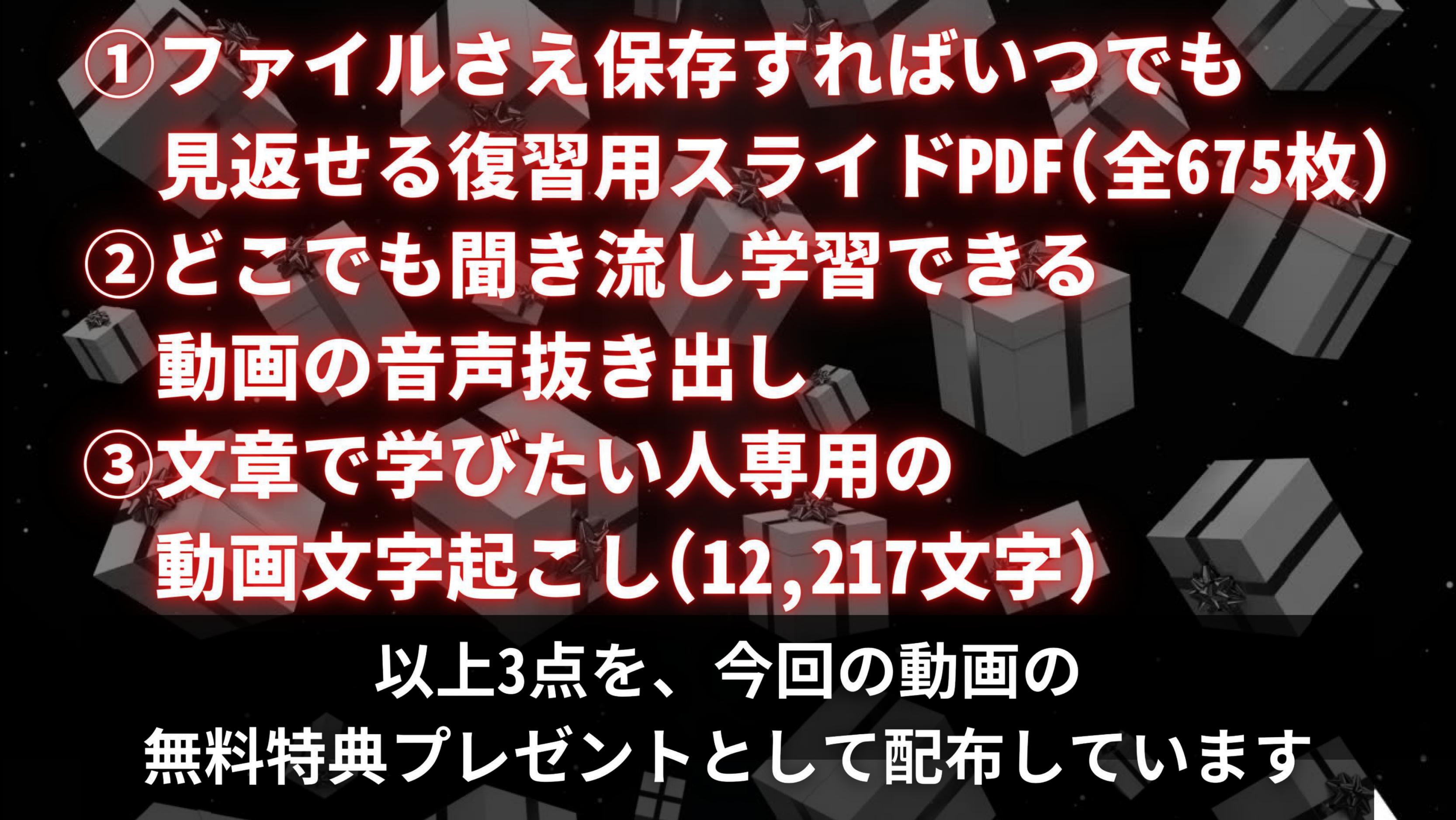
①ファイルさえ保存すれば
いつでも見返せる

復習用スライドPDF (全675枚)

A pair of black over-ear headphones with a braided cable is resting on a rustic wooden surface. The headphones are positioned on the right side of the frame, with the headband curving upwards and the earcups facing downwards. The wooden background has a prominent grain and some knots, giving it a natural, textured appearance. The lighting is soft, highlighting the texture of the wood and the smooth surface of the headphones.

**②どこでも聞き流し学習できる
動画の音声抜き出し**

**③文章で学びたい人専用の
動画文字起こし (12,217文字)**

- 
- The background of the entire image is a dark, textured surface with several 3D-rendered gift boxes scattered across it. The gift boxes are light gray with dark gray ribbons and bows, and they are shown from various angles, some appearing to be floating or falling. The overall aesthetic is that of a promotional offer or a gift.
- ① **ファイルさえ保存すればいつでも見返せる復習用スライドPDF(全675枚)**
 - ② **どこでも聞き流し学習できる**
動画の音声抜き出し
 - ③ **文章で学びたい人専用の**
動画文字起こし(12,217文字)

**以上3点を、今回の動画の
無料特典プレゼントとして配布しています**



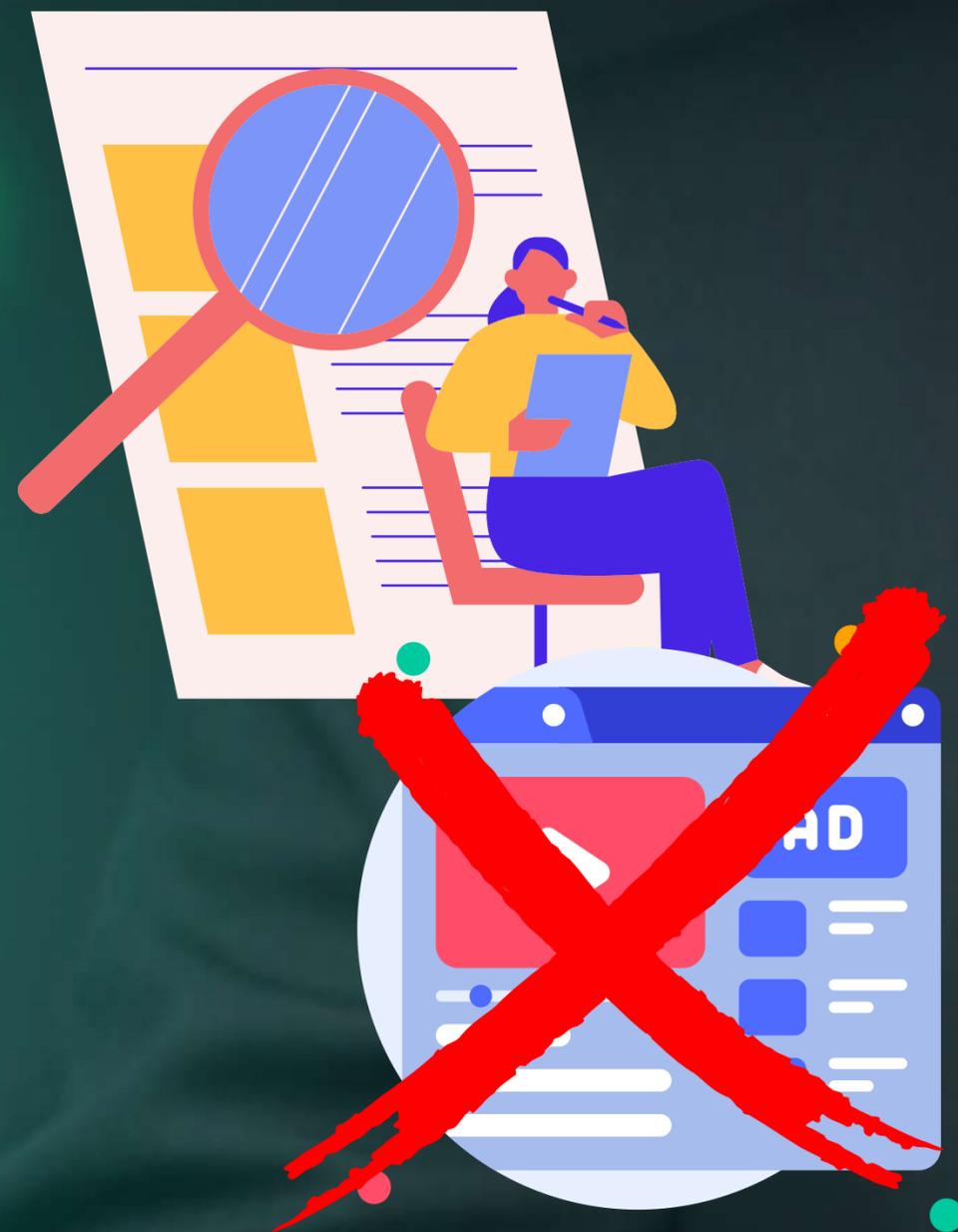
プレゼントの配布は僕の公式LINE内です



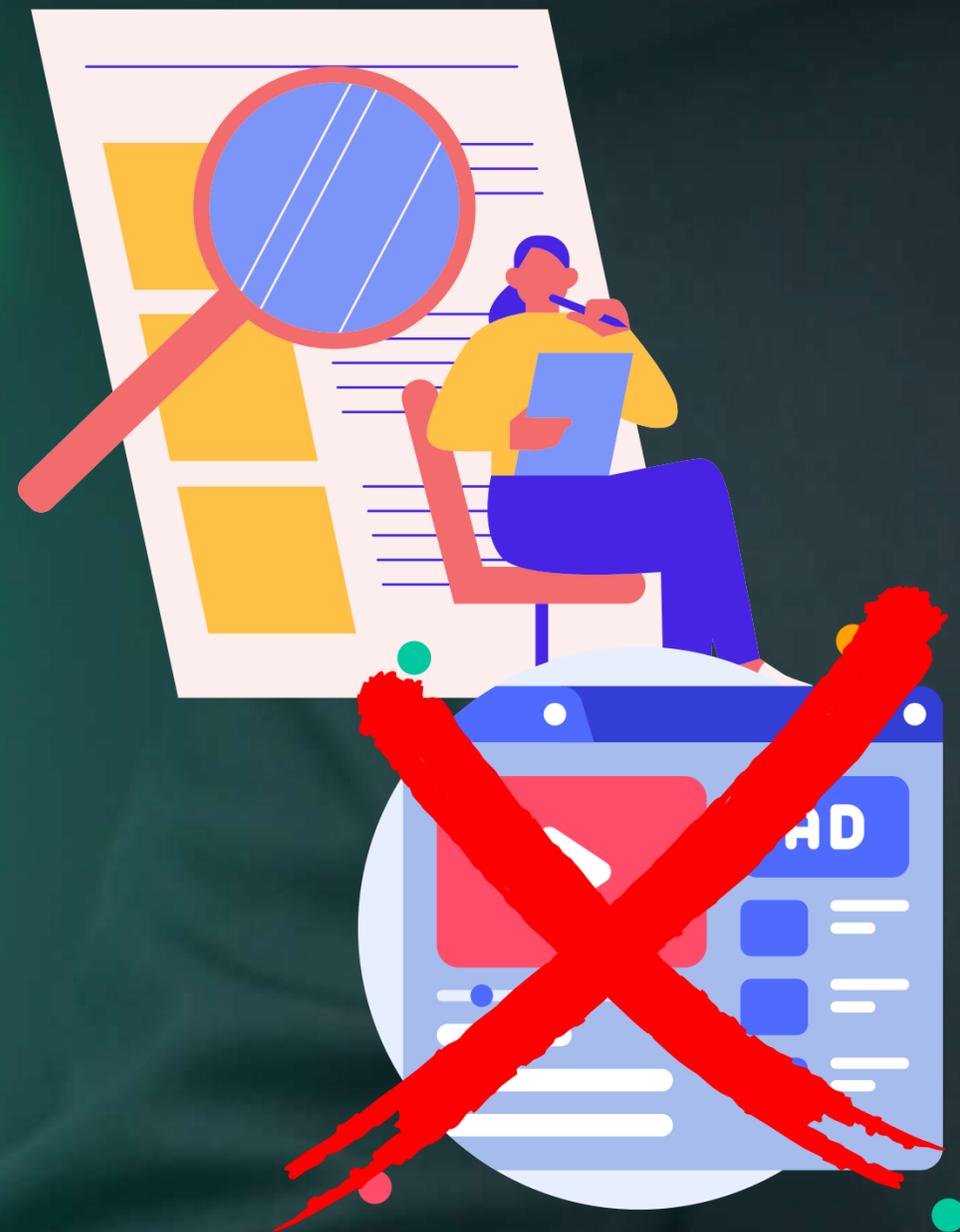
もしあなたがコンテンツビジネスで
稼ぐ人になりたいのなら



手元に置いていつでもどこでも
見返せる資料として参考になりますし



この動画の公開を
予告なく中止する可能性もあるので



ご視聴後、早めに受け取りください